



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net



15 ANS
à vos côtés



Le cabinet IDELA

IDELA accompagne l'entreprise dans sa performance à l'export, grâce à une démarche unique qui allie le conseil stratégique et opérationnel & le coaching professionnel. Le cabinet accompagne également l'entreprise dans son développement export en proposant des missions individuelles de prospection commerciale export, qui agissent comme un accélérateur commercial.

Que vous exportiez déjà ou pas du tout, nous vous aidons à mieux performer, mieux vendre et à mieux valoriser vos vins et spiritueux à l'export.



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net

Les filières d'expertise



Les métiers d'IDELA



CONSEIL EN STRATEGIE COMMERCIALE EXPORT



COACHING DE PERFORMANCE COMMERCIALE



PROSPECTION COMMERCIALE



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net

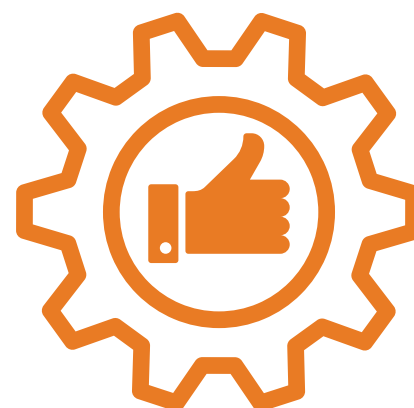


www.idela.net

L'expérience IDELA

Mise en action
concrète de la
stratégie export

Efficienne
commerciale



Approche innovante et
personnalisée

Autonomie des chef.fe.s
d'entreprise





Conseil en stratégie commerciale export



Diagnostic interne et synthèse

Evaluer le contexte et **comprendre** les problématiques

Stratégie commerciale

Structurer et organiser :
pitch commercial, gamme de vins,
tarification, ciblage pays, plan d'action/
budget



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net



Coaching de performance commerciale



Coaching de performance commerciale

Affiner la posture commerciale
pour mieux **négo**cier et mieux **ven**dre

Être autonome

Avoir confiance



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net



Coaching de direction



Coaching de direction

Optimiser son management

Développer son **leadership**

Améliorer sa **communication relationnelle**

Être confiant.e



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net

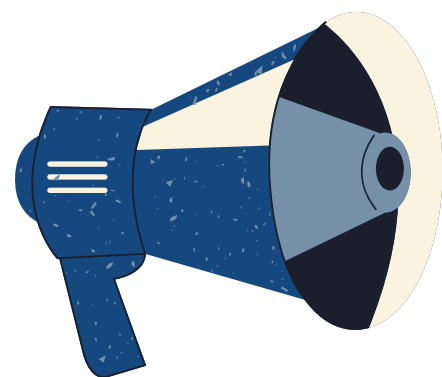


www.idela.net



Prospection commerciale

(français, anglais)



Diagnostic

Evaluer le contexte et
comprendre les
problématiques

Pitch commercial

Ajuster l'argumentaire
commercial

Ciblage

Valider les marchés
cibles et typologie de
prospects

Prise de contact

Lancer l'identification
auprès des prospects...
et **relancer**

Bilan

Synthétiser les
résultats dans une base
de données qualifiée et
sur mesure



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net



Conseil en stratégie commerciale export

Les
différentes formules
d'IDELA

PERFORMANCE (9 MOIS*)

EFFICIENCE (6 MOIS*)

Diagnostic et Synthèse

✓ (1 jour*)

✓ (1 jour*)

Stratégie commerciale

✓ (4 jours*)

✓ (3 jours*)

Pitch commercial

✓

✓

Gamme export

✓

✓

Tarification

✓

✓

Ciblage pays

✓

✓

Plan d'action/Budget

✓

✓

**Coaching de performance
commerciale**

✓ 18 heures*

✓ (9 heures*)

*Evaluation moyenne

idela
— de l'idée à l'action —



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net



Coaching de performance commerciale

	FORMULE PERFORMANCE (6 MOIS*)	FORMULE EFFICIENCE (6 MOIS*)	FORMULE ESSENTIELLE (4 MOIS*)
Diagnostic et Synthèse	✓ (4 heures*)	✗	✗
Coaching de performance commerciale	✓ (24 heures*)	✓ (18 heures*)	✓ (12 heures*)
Sélection des cibles prospects	✓	✓	✓
Création d'outils de suivi de prospection	✓	✓	✓
Négociation commerciale	✓	✓	✓
Fidélisation clients	✓	✓	✓

*Evaluation moyenne

*Evaluation moyenne

*Evaluation moyenne



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net



Coaching de direction

Les
différentes formules
d'IDELA

FORMULE LEADER 1 (6 MOIS*)

Coaching de direction

Optimiser son management
Développer son leadership
Améliorer sa communication
relationnelle

✓ (24 heures*)



*Evaluation moyenne

FORMULE LEADER 2 (4 MOIS*)

✓ (16 heures*)



*Evaluation moyenne

idela
— de l'idée à l'action —



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net



Mission de prospection commerciale

	FORMULE SUR-MESURE (2 J/MOIS PENDANT 6 MOIS*)	FORMULE SUR-MESURE (2 J/MOIS PENDANT 4 MOIS*)	FORMULE SUR-MESURE (1,5 J/MOIS PENDANT 6 MOIS*)
Stratégie commerciale (incl. diagnostic)	✓ (2 jours*)	✓ (1 jour*)	✓ (1,5 jour*)
Pitch commercial (Validation)	✓	✓	✓
Ciblage marché(s) (Validation)	✓	✓	✓
Prospection commerciale	✓ (10 jours*)	✓ (7 jours*)	✓ (7,5 jours*)
Identification (mail/phone)	✓	✓	✓
Relance (mail/phone)	✓	✓	✓
Bilan synthèse	✓	✓	✓
	*Evaluation moyenne	*Evaluation moyenne	*Evaluation moyenne



L'équipe IDELA



Laurence ALLOT
Consultante/Coach export
Dirigeante d'IDELA



Marie ROSE
Consultante export
Partenaire agréée IDELA



L'export est accessible à toutes les entreprises, qui un jour, décident de passer

« de l'idée à l'action » !



+33 (0)2 41 18 83 63



contact@idela.net



www.idela.net