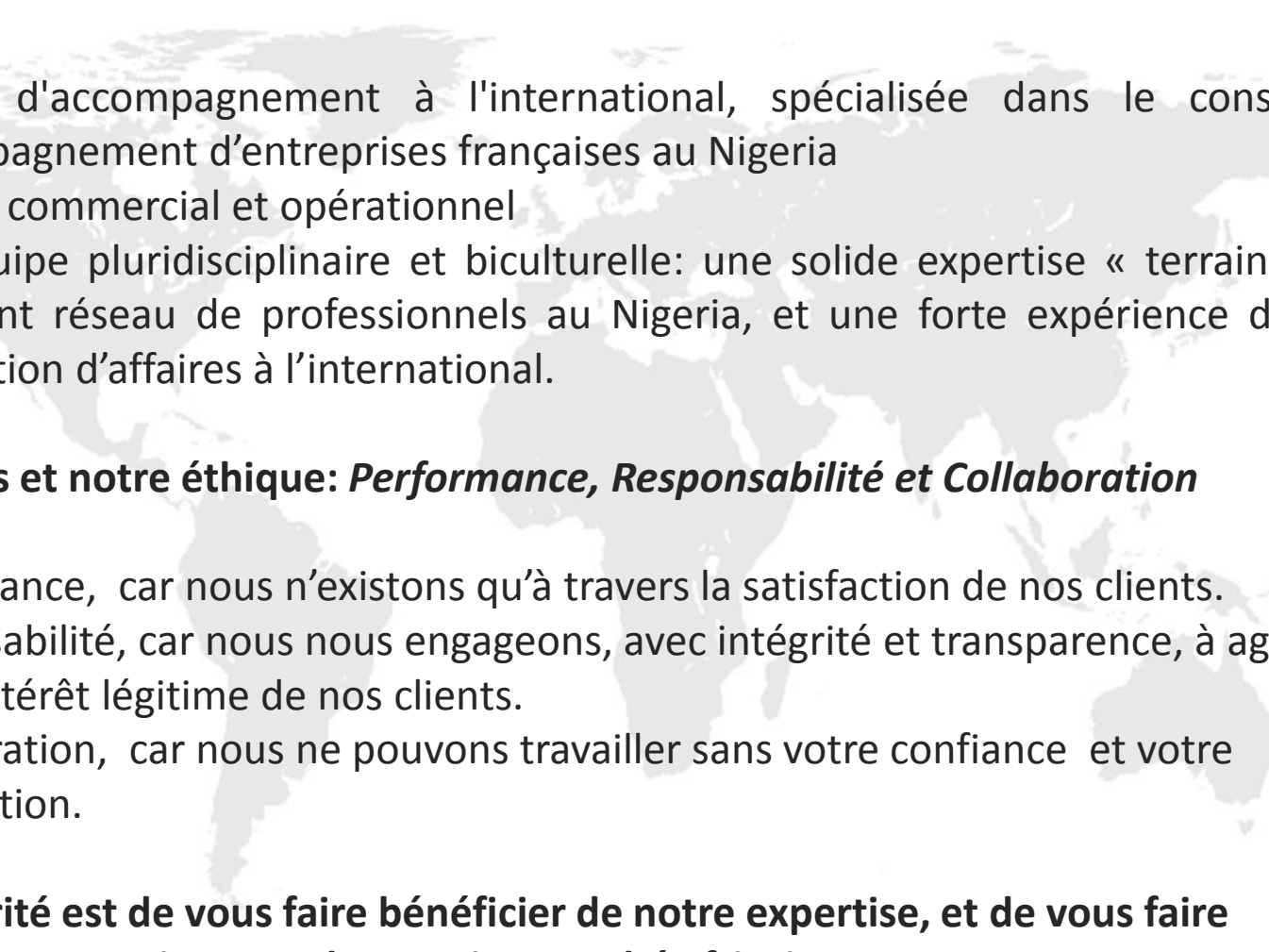




Origin and Destination

Growing your business in Nigeria

- 
- A faint, light gray world map is visible in the background of the slide, centered behind the text.
- Société d'accompagnement à l'international, spécialisée dans le conseil et l'accompagnement d'entreprises françaises au Nigeria
 - Support commercial et opérationnel
 - Une équipe pluridisciplinaire et biculturelle: une solide expertise « terrain », un important réseau de professionnels au Nigeria, et une forte expérience dans la négociation d'affaires à l'international.

Nos valeurs et notre éthique: *Performance, Responsabilité et Collaboration*

- Performance, car nous n'existons qu'à travers la satisfaction de nos clients.
- Responsabilité, car nous nous engageons, avec intégrité et transparence, à agir dans l'intérêt légitime de nos clients.
- Collaboration, car nous ne pouvons travailler sans votre confiance et votre coopération.

Notre priorité est de vous faire bénéficier de notre expertise, et de vous faire partager notre passion pour le premier marché africain.

Pourquoi choisir le Nigeria?

190 millions
d'habitants
(1/6 de la
population de
l'Afrique)

9%
taux de
croissance
d'ici 2025

16 millions de nouveaux
logements d'ici 10 ans

5ème
producteur
de l'OPEP

1er marché en
Afrique

**Grands Projets de
construction**
Immeuble de bureaux,
centres commerciaux,
hôtels,...

La France
8ème
importateur
au Nigéria

18% Classe
moyenne

Développer les investissements entre la France et le Nigeria

- Une volonté politique: visite du Président Buhari au MEDEF, le 15 septembre 2015
– Délégation du MEDEF au Nigeria en octobre 2015.



Muhammadu Buhari et Hervé Gattaz au Medef



Délégation du MEDEF au Nigéria (4-7 Octobre 2015)

- Reformes du nouveau gouvernement nigérian
 - Rapatriement des capitaux à l'étranger
 - Fiscalité réduite pour les investissements locaux
 - Politique de grands travaux et d'urbanisation
 - ...

MARKET ENTRY (OPPORTUNITY ASSESSMENT PLAN)

- Etude d'opportunité marché: potentiel, accessibilité et risque
- Stratégie d'entrée sur le marché nigérian
- Identification et sélection de partenaires potentiels: clients, distributeurs, fournisseurs
- Mission d'accompagnement prospection

**Nos prestations sont éligibles aux aides publiques export.*

BUSINESS DEVELOPMENT

- Externalisation du *Business Development*
- Actions ciblées de prospection
- Export Supply Chain consulting

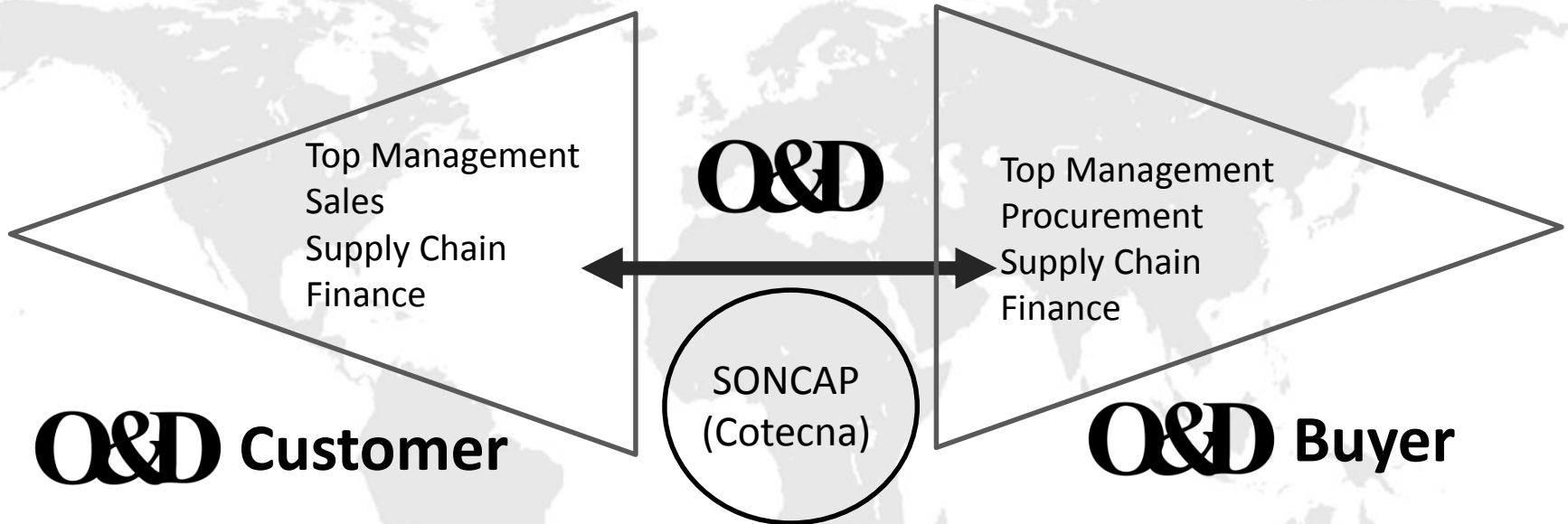
INVESTMENT AND ESTABLISHMENT

- Implantation au Nigeria: appui opérationnel et juridique à la création de filiale ou bureau
- Identification et sélection de partenaires potentiels pour co-investissement local
- Recrutement de votre équipe locale

OTHER SERVICES

- Escorte de sécurité, Voiture avec Chauffeur, réservation d'hôtel...

Diamond Approach Model



- Pricing
- Support de vente
- Support technique
- Transit
- SAV

- S'imprégner de votre société, vos produits, votre culture,...(supports de vente, formation, référencements,...).
- Définir nos/vos cibles suivant votre Segmentation.
- Utiliser notre réseau pour rencontrer les « decision makers ».
- Définir les potentiels des principaux clients cibles.
- Communiquer et partager.
- Planifier visite conjointe.
- « Let's do business together! »

