



Helping your business grow internationally

” Nous nous engageons à vous accompagner et à vous conseiller durant tout le processus du développement commercial. Nous définissons la stratégie la mieux adaptée à votre besoin et vous garantissons une expansion à l'international.

“



Implantée en Bourgogne Franche-Comté et créée par François MEILLET, expert en stratégie et développement commercial des entreprises, la société MentorExport est spécialisée dans le développement commercial des PME Française à l'international et des sociétés étrangères en France.

— NOTRE MISSION

Accompagner et conseiller afin de vous aider à développer votre activité à l'international.

— NOTRE VISION

Être efficient pour rapidement conquérir de nouveaux marchés.

— NOS VALEURS



LA CONFIANCE

La confiance que vous nous accordez est primordiale. Nous nous engageons à vous apporter le meilleur de nous-mêmes dans toutes les missions que vous nous confierez.



LA TRANSPARENCE

MentorExport souhaite construire une relation durable avec vous en toute transparence. Ensemble nous définirons vos objectifs nécessaires à la concrétisation de votre projet.



L'ACCOMPAGNEMENT

Prêts à vous accompagner dans tous vos projets, nous considérons que l'expérience client est le cœur de notre service. MentorExport est à votre écoute et s'adapte à l'évolution de vos besoins, afin de vous offrir la meilleure des solutions pour votre développement commercial.



L'EXPERTISE

L'efficacité est une des valeurs fondamentales de MentorExport qui maîtrise les connaissances approfondies dans le domaine du développement commercial à l'étranger. Très orientés résultat, nous sommes en mesure de vous apporter les meilleurs conseils et des services de qualité.



MentorExport

www.mentorexport.fr

— NOTRE MÉTHODOLOGIE

MentorExport accompagne les chefs d'entreprises et les dirigeants avec des missions de moyennes et longues durées, en fixant des objectifs précis et en définissant la stratégie la mieux adaptée pour ensuite piloter et suivre le plan d'action établi, dans un souci d'amélioration continue.

En externalisant la fonction de développeur commercial vous bénéficiez de l'expérience et du soutien d'un développeur d'affaires pour conquérir rapidement de nouveaux marchés. Une solution adaptée et efficace en temps partagé qui ne nécessite aucune création de poste ni d'embauche puisque la fonction de développeur est externalisée. La solution devient ainsi moins coûteuse et plus rentable.



1

Audit

- Analyse des savoir-faire, de l'offre proposée, de l'organisation, des canaux de vente...
- Analyse de l'outil, des moyens de communication, de la politique marketing, de la visibilité...
- Rencontre avec les pilotes de l'accompagnement

Présentation du plan d'action commerciale

- Proposition de stratégie au dirigeant
- Proposition d'actions commerciales
- Priorisation et planification des tâches

2



3

Déroulement et Accompagnement

- Mise en place des actions commerciales
- Suivi des actions avec les pilotes concernés
- Accompagnement et amélioration continue



MentorExport

www.mentorexport.fr



MentorExport



18 rue du Chanois,
25870 Geneuille – France
Tél : +33 (0)7 68 94 66 48
f.meillet@mentorexport.fr
www.mentorexport.fr

ADHÉRENT

OSCI

LES ENTREPRENEURS
DE L'INTERNATIONAL

Membre de l'OSCI (Opérateurs Spécialistes du Commerce International), fédération des entrepreneurs du commerce international qui regroupe les Sociétés d'Accompagnement à l'International (SAI), les Sociétés de Gestion Export (SGE) et les Sociétés de Commerce International (SCI).

”

Mentor : conseiller expérimenté, attentif et sage auquel on fait entièrement confiance et qui contribue au développement d'une personne moins expérimentée.

“

Développement commercial à l'international