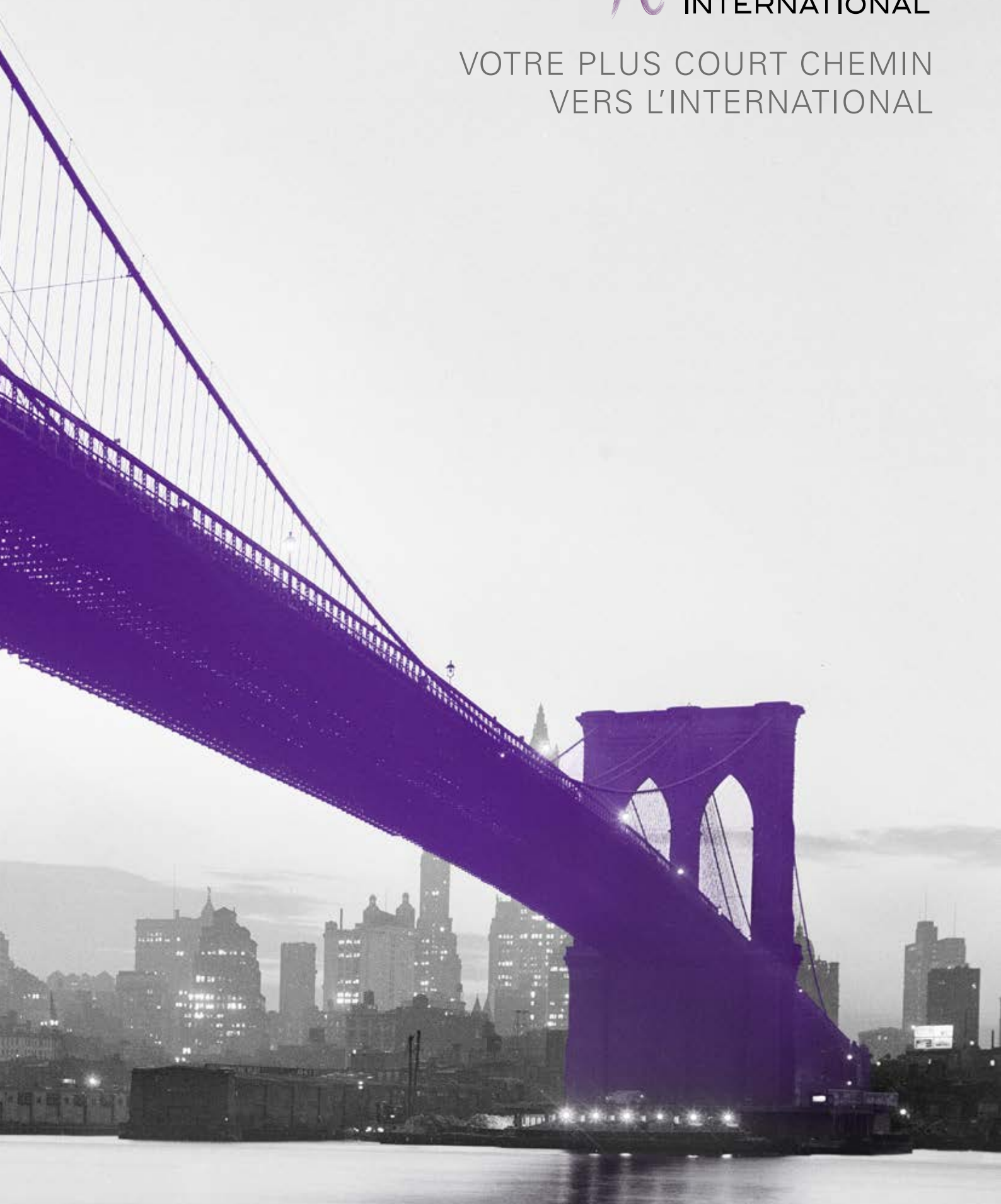


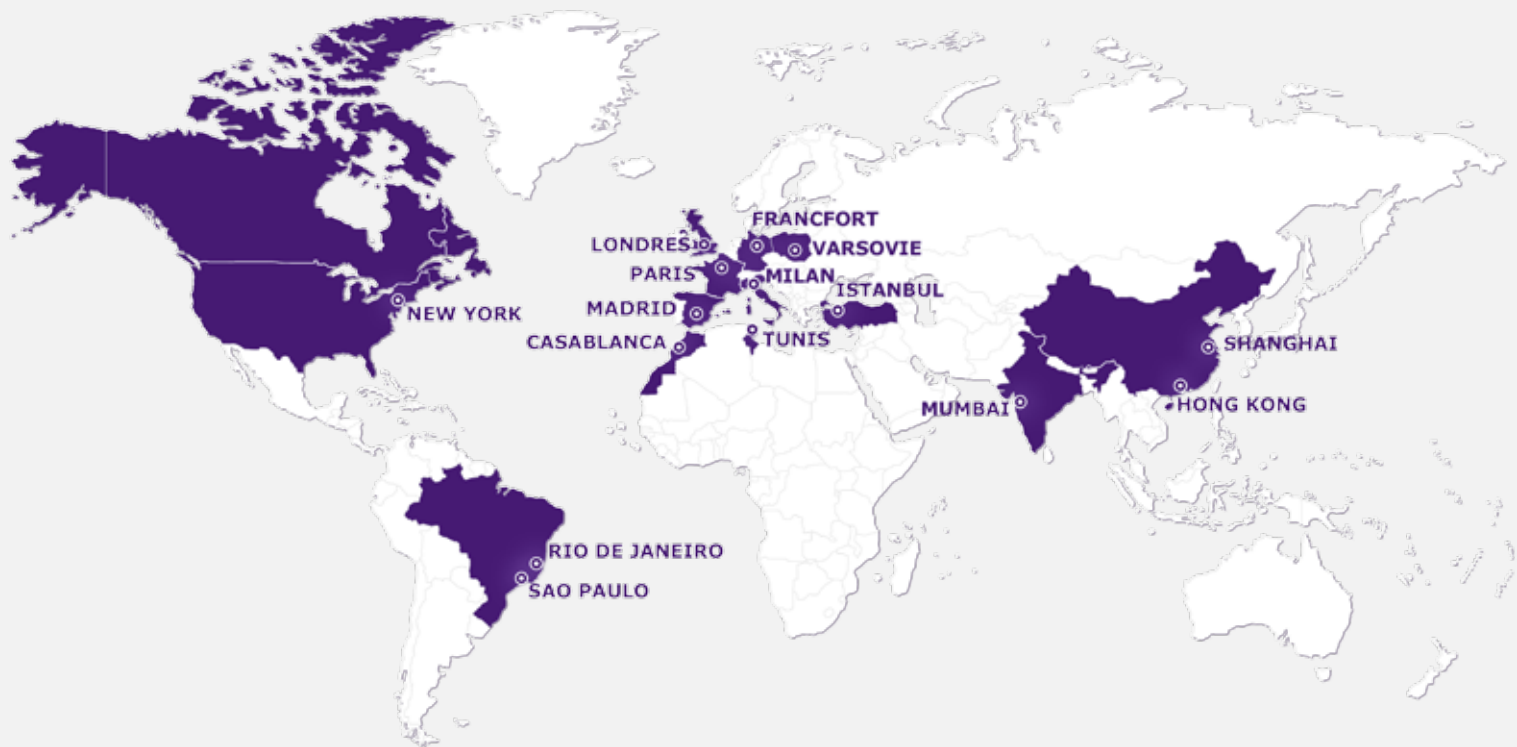


VOTRE PLUS COURT CHEMIN  
VERS L'INTERNATIONAL



# UNE PRÉSENCE INTERNATIONALE FORTE

---



Pramex International, filiale du Groupe BPCE International et Outre-mer, est le leader français du conseil en implantation internationale et en transactions dédié aux entreprises de tailles moyenne et intermédiaire, numéro 1 sur la gestion de filiales étrangères de PME et ETI.

Issu des Banques Populaires, Pramex International conseille et accompagne depuis 1975 les dirigeants d'entreprises dans leur projet d'internationalisation en s'appuyant sur deux piliers forts :

- Un réseau intégré de 15 filiales à couverture mondiale composé de plus de 100 consultants multiculturels ;
- Un réseau de commerciaux en France, au plus proche des entreprises, qui bénéficie de la connaissance des tissus économiques régionaux transmise par le réseau des Banques Populaires.

Les professionnels de Pramex International s'appuient sur un savoir-faire unique proposant des solutions à chaque phase d'un développement international, depuis la définition de la stratégie jusqu'à sa mise en œuvre opérationnelle et ce, dans la durée, clé de la réussite.

## CORPORATE FINANCE



Vous faire bénéficier de notre expertise pour vos opérations de haut de bilan en France et à l'international : conseil à l'acquisition, conseil en recomposition de capital et conseil à la cession.

## CORPORATE MANAGEMENT



Vous conseiller pour créer vos filiales à l'étranger et vous accompagner au quotidien dans leur gestion opérationnelle et financière.

## CORPORATE DEVELOPMENT



Vous accompagner et vous conseiller dans votre développement à l'international, en vous proposant une réponse adaptée à votre projet : stratégie d'internationalisation, partenariats stratégiques et prospection commerciale.

## AIDES PUBLIQUES



Vous permettre d'optimiser la couverture de vos dépenses R&D, innovation et internationales. Nous explorons les pistes de financement par les aides publiques.

# CORPORATE FINANCE



L'offre Corporate Finance est destinée aussi bien aux entrepreneurs, sociétés familiales et groupes industriels, qu'aux fonds d'investissement souhaitant investir ou céder leurs participations.

Notre équipe, composée d'une quinzaine de professionnels en France et à l'international, vous conseille sur plusieurs types d'opérations jalonnant les étapes de la vie de votre entreprise.

## CONSEIL À L'ACQUISITION

Dans le cadre du développement d'une société en France, de son implantation ou de son renforcement à l'étranger, Pramex International apporte à tous ses clients, selon leurs besoins, son expertise et son réseau international : achat ciblé, analyse d'un secteur d'activité et/ou détection d'opportunités.

## CONSEIL EN RECOMPOSITION DE CAPITAL

Pour les entreprises souhaitant améliorer le financement de leur croissance, notre équipe intervient dans les opérations de levée de fonds et de reclassement de titres.

## CONSEIL À LA CESSION

Lors de la transmission d'une société ou d'une cession partielle de son portefeuille d'activités, Pramex International opère dans les processus de cession majoritaire, de cession d'actifs et de filialisation d'activités.

Pour plus d'information et prendre contact avec nos équipes, retrouvez-nous sur [www.pramex.com](http://www.pramex.com)

# CORPORATE MANAGEMENT



L'offre Corporate Management est destinée aux dirigeants et aux directeurs financiers qui souhaitent pérenniser et sécuriser leur projet d'implantation internationale.

Nos prestations sont conçues pour apporter conseils stratégiques et accompagnement opérationnel, dans un ou plusieurs pays, aussi bien aux primo-investisseurs qui projettent de s'implanter sur un nouveau marché, qu'aux entreprises déjà installées cherchant à optimiser la gestion de leur(s) filiale(s) étrangère(s). Elles permettent à vos équipes de se concentrer sur leur cœur de métier, facteur clé de retour sur investissement rapide.

## CRÉATION DE FILIALES

Vous souhaitez créer une entité locale dans un ou plusieurs pays : nos experts vous conseillent en amont sur la structure juridique la mieux adaptée à votre modèle de déploiement commercial ou industriel. Ils vous accompagnent ensuite depuis les démarches d'enregistrement jusqu'à la constitution et la mise en place de son fonctionnement opérationnel.

## GESTION DE FILIALES

Vous souhaitez gérer efficacement votre filiale internationale mais vous avez des effectifs locaux réduits. Nos experts en comptabilité, fiscalité, ressources humaines et gouvernance d'entreprise vous permettent de sécuriser la gestion de votre filiale dans un ou plusieurs pays et ainsi de pérenniser votre investissement.

Pour plus d'information et prendre contact avec nos équipes, retrouvez-nous sur [www.pramex.com](http://www.pramex.com)

# CORPORATE DEVELOPMENT



L'offre Corporate Development est destinée aux dirigeants et à leurs équipes qui souhaitent bénéficier d'un conseil et d'un accompagnement complet sur-mesure pour leur développement international.

Nos collaborateurs sont à vos côtés pour étudier, élaborer ou redéfinir votre stratégie de développement à l'international et vous accompagnent dans sa mise en place opérationnelle.

## STRATÉGIE D'INTERNATIONALISATION

La multiplication des zones de développement et la diversification des stratégies potentielles ont complexifié le processus d'internationalisation qui nécessite l'alliance d'une vision globale à une expertise locale. Nous vous conseillons dans la formulation d'une stratégie claire visant à minimiser les risques, maîtriser les délais, réduire les coûts et diversifier les modes de développement, véritables facteurs clés de succès.

## PARTENARIATS STRATÉGIQUES

Que vous souhaitiez trouver à l'international un partenaire qualifié, soit commercial pour vendre vos produits, soit industriel, les équipes de Pramex International vous assistent dans l'identification, l'approche, la pré qualification et la mise en relation avec ces derniers.

## PROSPECTION COMMERCIALE

Nos consultants vous apportent la connaissance des marchés sur lesquels ils sont basés et mettent à votre disposition leurs compétences linguistiques et interculturelles pour vous permettre d'approcher plus efficacement des clients et donneurs d'ordres potentiels afin de commercialiser vos produits et développer votre chiffre d'affaires export.

Pour plus d'information et prendre contact avec nos équipes, retrouvez-nous sur [www.pramex.com](http://www.pramex.com)

# AIDES PUBLIQUES



L'offre Aides Publiques est destinée aux dirigeants et directeurs financiers qui souhaitent optimiser la couverture de leurs dépenses éligibles.

Parce qu'il existe des synergies évidentes entre l'innovation et le développement international, notre équipe composée d'ingénieurs et de docteurs scientifiques vous conseille et vous accompagne dans l'instruction, la gestion et l'optimisation des aides publiques liées à l'innovation, à la R&D et au développement international.

## AIDES AU DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL

L'obtention d'aides au développement international est une opportunité pour les entreprises françaises désireuses de commercialiser des produits/services exportables mettant en exergue un « savoir-faire » français. Dès lors, les entreprises souhaitant mener des actions de prospection sur une zone ciblée à l'international afin de développer leurs ventes pourront prétendre à différents soutiens publics visant à prendre en charge leur budget de prospection.

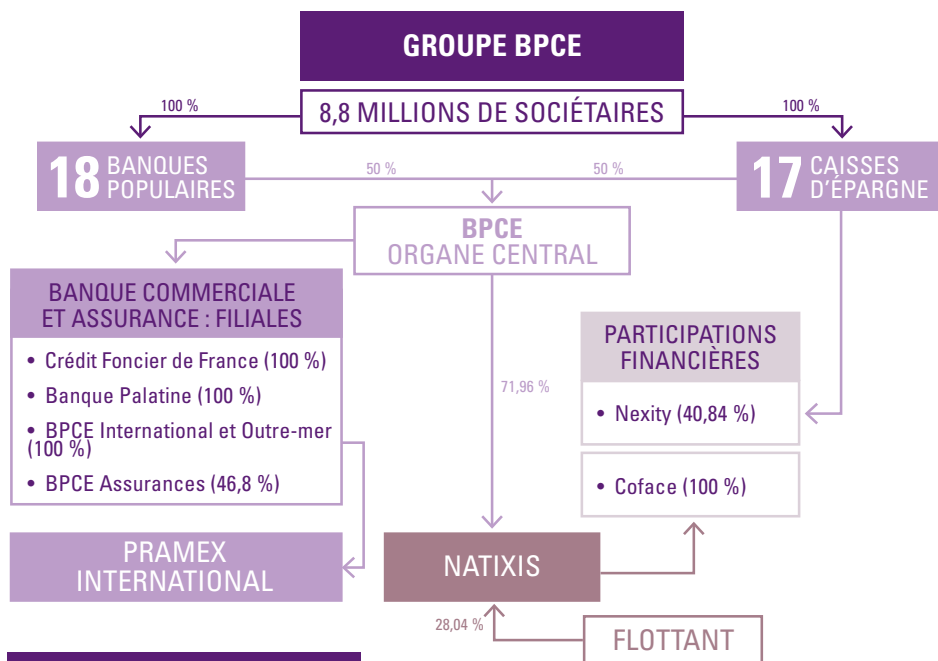
## AIDES À LA R&D ET L'INNOVATION

Les aides à l'innovation permettent de soutenir les frais de développement de produits/procédés ou services technologiquement innovants en termes de fonctionnalités, d'ergonomie ou de différenciations techniques. Les aides à la recherche & développement sont destinées à financer des projets de recherche justifiant une amélioration substantielle par rapport aux pratiques et produits concurrents, qui dépassent les connaissances disponibles de l'état de l'art scientifique et technique constaté dans le domaine visé.

Pour plus d'information et prendre contact avec nos équipes, retrouvez-nous sur [www.pramex.com](http://www.pramex.com)

# RÉSEAU GROUPE BPCE

Pramex International, filiale de BPCE International et Outre-mer, collabore étroitement avec les réseaux du Groupe BPCE, deuxième groupe bancaire en France.



### CHIFFRES CLÉS

36	millions de clients
8,8	millions de sociétaires
8 000	agences bancaires
115 000	collaborateurs
1 <sup>ère</sup>	banque des PME en France
± 110 000	entreprises clientes
2,67	Md€ résultat net (2013)
51,3	Md€ capitaux propres (2013)

## PRINCIPALES MARQUES



## IMPLANTATIONS



Pour plus d'information et prendre contact avec nos équipes, retrouvez-nous sur [www.pramex.com](http://www.pramex.com)



