

Business *crescendo*

Le business development à l'international
pour les entreprises technologiques



Nous irons loin
ENSEMBLE

LES PROJETS ACCOMPAGNÉS

Business Crescendo accompagne les entreprises technologiques dans leurs projets de croissance

DIVERSIFICATION

Lancement de nouveau produit ou activité sur un marché international

En forte interaction avec nos clients, une équipe de business development dédiée sonde les marchés, ajuste l'offre et concrétise les premières ventes et partenariats commerciaux.

Nous nous assurons ensuite de construire une organisation commerciale pérenne chez nos clients.

OPÉRATIONS EXPORT

Déploiement international d'une offre de produit mature

Après avoir élaboré avec nos clients leur stratégie internationale, nous mettons en place le plan d'action export : vente par distribution, prospection grand compte, création d'agence.

Nous pouvons également intervenir en Conseiller Export pour accompagner nos clients à structurer leur action export.

NOS MÉTIERS



BUILD

Développement
stratégique

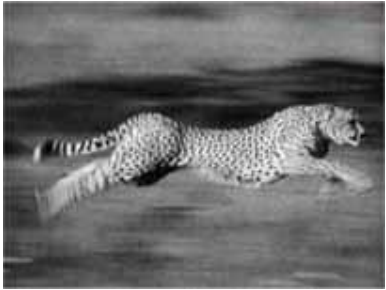
De l'étude de marché à l'élaboration de la stratégie export ou de la stratégie d'entrée sur un marché



GIVE

Conseil et
Expertise

Conseil pour la mise en place de l'activité export et perfectionnement de l'organisation commerciale



BOOST

Développement
commercial

Actions commerciales : test de l'offre, prospection, salon, visite client, jusqu'à la signature de contrats



TEAM

Structuration de
réseaux export

Elaboration de la stratégie de distribution puis engagement et coordination de partenaires locaux

Management



Cyrille JACQUEMET

Fondateur & dirigeant

Education: Supoptique ParisTech
Expérience: SpectraPhysics (US),
Quantel, Nodal Consultants



Michael MENDOLIA, Ph.D. (USA)

Directeur associé

Education: MIT, Université de Pennsylvanie
Expérience: Arkema (USA), Colgate-Palmolive (USA),
SRS Energy (USA-France)



Vincent d'HAUTEVILLE

Directeur associé

Education: Agro ParisTech
Expérience: Sanofi Aventis (Portugal), GDF
Suez, Direct Energie



Olivier JACQUES-SERMET

Business Development Manager

Education: Supoptique Paris Tech
Expérience: Varioptic – Parrot Group (France, USA)

Notre équipe de business development

- Notre équipe dynamique associe expertise technique et compétences commerciales pour accélérer le business development de nos clients
- l'international est dans nos gènes, avec une équipe composée de multiples nationalités : Américain, Anglais, Finlandais, Italien, Français.

PRÉSENCE INTERNATIONALE

Business Crescendo est présent en Europe et dans le monde avec ses partenaires

Langues parlées

Français

Anglais

Allemand

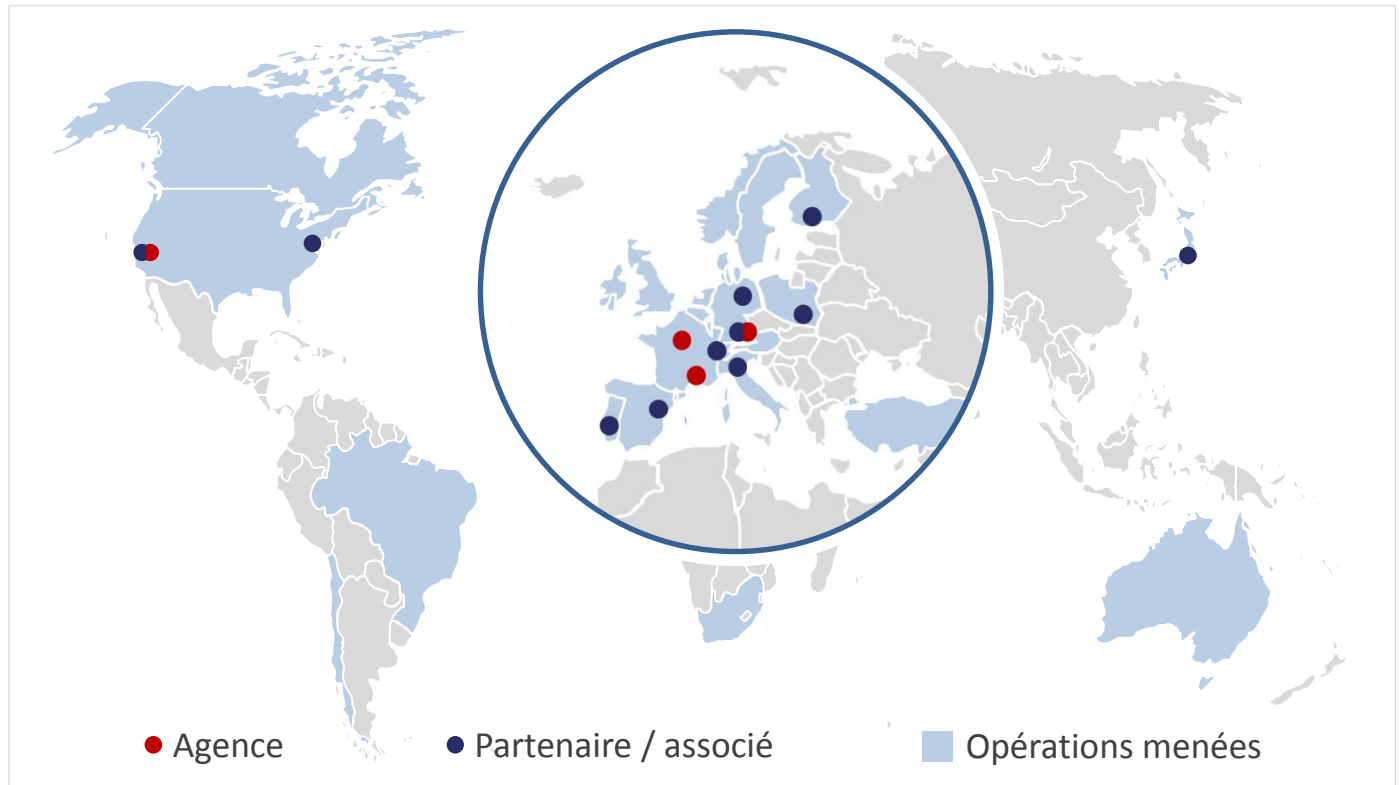
Espagnol

Portugais

Polonais

Japonais

Russe



CLIENTS RÉCENTS



Navigation sans GPS

Réseau de distributeurs Lancement de produits

Distributeurs en Europe dans la sécurité. Benchmark, test de l'offre et prospection sur les secteurs minier, portuaire et transport de valeur dans le monde.



BE structure dans l'offshore

Implantation UK, diversification dans les énergies marines

Stratégie export, montage de dossier Coface, étude de marché, recherche de partenaires et organisation de JV, prospection grands comptes en Europe.



IMERYS
TRANSFORM TO PERFORM

Matériaux de filtration

Lancement de produits

Stratégie produit et rédaction d'argumentaires commerciaux. Lancement produit : coordination des équipes commerciales et distributeurs dans le monde.



Logiciel Oil & Gas

Implantation UK et USA

Elaboration de stratégie export, montage de dossier Coface, recrutement de VIE, Stratégie partenariale et marketing, organisation commerciale.



Lidar léger aéroporté pour drones

Réseau de distributeurs

Recherche et qualification de distributeurs dans le monde entier. Négociation et contrat de distribution.



Outil d'aide à la décision pour l'agriculture

Etude de marché internationale

Etude de marché dans le secteur viticole en France, Californie, Chili et Italie. Organisation d'un roadshow de 2 semaines en Californie

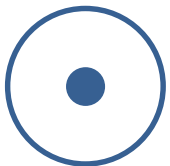
SUCCESS STORIES



NOUS AVONS MULTIPLIÉ les ventes de notre client dont le chiffre d'affaires a doublé, passant de 1,3 M€ à 2,6 M€ en 4 ans



NOUS AVONS STRUCTURÉ l'activité export d'un client lui permettant le montage réussi de 4 agences sur 4 continents et une activité multipliée par 7 en 4 ans



NOUS AVONS POSITIONNÉ de nouveaux produits de nos clients chez des grands comptes leaders de leur marché :
Rio Tinto (Australie), Dong Energy (Danemark), Astellas (Japon)

POURQUOI TRAVAILLER AVEC NOUS

Nous accélérons et structurons votre projet

- Des compétences combinées de stratégie et développement commercial
- Une équipe internationale et expérimentée

Vous maintenez vos équipes sur les projets courants de l'entreprise

- Un accompagnement évolutif qui s'adapte aux phases du projet
- Une collaboration étroite où l'entreprise intervient sur les phases à forte valeur ajoutée

Nous partageons et réduisons le risque du projet de développement

- Une équipe externalisée qui réduit votre investissement
- Une garantie de résultat concrète via une rémunération liée à la performance

ILS NOUS FONT CONFIANCE

LUXERI
FIBRE OPTIQUE CONCEPT



MAREAL
engineering and Consulting



SilcsBio





Nous irons loin
ENSEMBLE

CONTACTEZ-NOUS

Agence de Paris

32 rue du Temple
75004 Paris
T: +33 1 57 40 94 15
paris@business-crescendo.com

Agence de Montpellier

2, rue de la Merci
34000 Montpellier
T: +33 4 67 58 42 98
montpellier@business-crescendo.com

Agence de San Francisco

Agence de Munich

Ouverture S2 2015