

Accompagnement et  
développement des entreprises à  
l'international



LE BUREAU EXPORT & CONSEILS

CONSEIL - GESTION - FORMATION

Après 15 ans d'expérience acquise dans différents domaines, tels que le management de projets à l'international, la direction export dans l'industrie, l'ingénierie et les infrastructures routières, Karl LEBRETON a créé LBEC, une entreprise indépendante afin de mettre son expertise à votre service pour vous accompagner dans votre développement à l'international.

Son but premier est d'aider les dirigeants/directeurs de sociétés à développer leur réel potentiel sur les marchés internationaux en créant des opportunités à long terme, et ceci quel que soit leur secteur d'activité.

LBEC met à votre disposition son réseau commercial, ses connaissances et savoir-faire au travers d'une offre personnalisée afin d'actionner les leviers de votre succès. Cette offre se compose de 3 axes majeurs :

- Une offre de conseils auprès des directions générales
- Une offre de gestion externalisée de votre service export en tant que directeur export opérationnel
- Une offre de prestation de « Coaching » afin de vous apporter ainsi qu'à vos équipes les outils et les connaissances nécessaires à votre futur développement

Que ce soit pour quelques heures, une journée ou plusieurs mois, LBEC vous proposera une prestation de services dimensionnée selon vos besoins et adaptée à votre capacité financière.



## L'OFFRE DE NOS PRESTATIONS DE SERVICES

N'hésitez pas à nous contacter pour de plus amples informations et la réalisation de devis adaptés à vos besoins

### CONSEILS



- Etudes de marchés
- Organisation interne des services export
- Recherche de partenariats commerciaux
- Recherche de partenariats industriels
- Assistance à la commercialisation
- Adaptation des produits/services du client aux marchés ciblés
- Recherche d'aides financières
- Mise en relation clients/fournisseurs selon les besoins recherchés en tant qu'apporteur d'affaires

### GESTION



- Gestion externalisée du service export pour le compte du client en tant que directeur export externe
- Accompagnement du client dans toutes ses démarches export (prospection, devis, facturation, suivi des affaires, gestion contractuelle des dossiers)
- Coordination des services internes du client en vue d'optimiser sa gestion des contrats export

### COACHING



- Apport des connaissances sur la gestion des contrats export au travers des différentes étapes de gestion des dossiers
- Procédures export
- Incoterms et leurs emplois
- Moyens de transport
- Modalités de paiement à votre disposition pour l'exportation
- Réglementation en vigueur (douanes, logistique, locale...)



Diplômé d'une école d'ingénieurs, je mets mon expérience de 15 ans acquise dans divers secteurs d'activité (automobile, équipements de la route, smart cities...) au service d'entreprises désireuses de développer leur potentiel sur les marchés à l'international (Europe, Russie, Moyen Orient, Japon, Maghreb, Afrique...).

Mes positions occupées au sein de différentes entreprises m'ont conféré une vision transversale pour organiser, gérer, développer et optimiser votre service export. Management, gestion de projets et connaissances des procédures liées à l'exportation sont les outils que je porte à votre disposition au travers de plusieurs axes afin de développer vos relations commerciales à l'international et vous adapter aux cultures diverses et enrichissantes qui s'offrent à vous.



LE BUREAU EXPORT & CONSEILS

SASU LE BUREAU EXPORT & CONSEILS au capital de 3 000€ - SIRET : 891 931 958 00013 – APE : 7022Z

Siège social : 55 Rue de la Bruyère 71300 MONTCEAU-LES-MINES

Contact : [k.lebreton@lebureau-ec.com](mailto:k.lebreton@lebureau-ec.com) / 00 33 (0)6 70 92 71 95