

Après 15 ans d'expérience acquise dans différents domaines d'activité, tels que le management de projets à l'international, la direction export dans l'industrie, l'ingénierie et les infrastructures routières, Karl LEBRETON a créé LBEC, une entreprise indépendante afin de mettre son expertise à votre service pour vous accompagner dans votre développement à l'international.

Son but premier est d'aider les dirigeants/directeurs de sociétés à développer leur réel potentiel sur les marchés internationaux en créant des opportunités à long terme, et ceci quel que soit leur secteur d'activité.

LBEC met à votre disposition son réseau commercial, ses connaissances et savoir-faire au travers d'une offre personnalisée afin d'actionner les leviers de votre réussite. Cette offre se compose de 3 axes majeurs :

[Une offre de conseils auprès des directions générales](#)

[Une offre de gestion externalisée de votre service export en tant que directeur export opérationnel](#)

[Une offre de prestation de services en management des ressources humaines](#)

Que ce soit pour quelques heures, une journée ou plusieurs mois, LBEC vous proposera une prestation de services dimensionnée selon vos besoins et adaptée à votre capacité financière.



Accompagnement et Développement des Entreprises à l'International

Diplômé d'une école d'ingénieurs, je mets mon expérience de 15 ans acquise dans divers secteurs d'activité (automobile, équipements de la route, smart cities...) au service d'entreprises désireuses de développer leur potentiel sur les marchés à l'international (Europe, Russie, Moyen Orient, Japon, Maghreb, Afrique...).

Mes positions occupées au sein de différentes entreprises m'ont conféré une vision transversale pour organiser, gérer, développer et optimiser votre service export. Management, gestion de projets et connaissances des procédures liées à l'exportation sont les outils que je porte à votre disposition au travers de plusieurs axes afin de développer vos relations commerciales à l'international et vous adapter aux cultures diverses et enrichissantes qui s'offrent à vous.



LE BUREAU EXPORT & CONSEILS



LE BUREAU EXPORT & CONSEILS

SASU LE BUREAU EXPORT & CONSEILS au capital de 3000€
SIRET : 891 931 958 00013- APE: 7022Z
Siège social: 55 Rue de la Bruyère 71300 MONTCEAU-LES-MINES
Contact: contact@lebureau-ec.com / 00 33 6 70 92 71 95
www.lebureau-ec.com



ADHÉRENT
OSCI
LES ACCÉLÉRATEURS
DU DÉVELOPPEMENT
INTERNATIONAL

CONSEILS À L'EXPORT



- Etudes de marchés
- Organisation interne des services export pour améliorer la performance des salariés
- Recherche de partenariats commerciaux et partenariats industriels
- Assistance à la commercialisation
- Adaptation des produits/services du client aux marchés ciblés
- Recherche d'aides financières
- Aide à la création d'entités locales à l'étranger ou d'entités locales en France pour vos implantations nationales

MANAGEMENT SERVICES EXPORT



- Gestion externalisée du service export pour le compte du client en tant que directeur export externe
- Travail à temps partagé pour optimiser votre budget
- Accompagnement du client dans toutes ses démarches export (prospection, devis, facturation, suivi des affaires, gestion contractuelle et commerciale des dossiers)
- Coordination des services internes du client en vue d'optimiser sa gestion des contrats export
- Mise en relation clients/fournisseurs selon les besoins recherchés en tant qu'apporteur d'affaires et accompagnement dans le suivi de ces dossiers

MANAGEMENT SERVICES RH



- Conseil dans la gestion des ressources humaines de votre entreprise
- Audit de vos services RH pour optimiser leur efficacité et améliorer leurs performances
- Conseil juridique et stratégique pour les chefs d'entreprises
- Accompagnement dans le recrutement de nouveaux salariés
- Management à temps partagé de vos services RH pour accompagner les dirigeants dans la gestion quotidienne de l'entreprise
- Accompagnement dans la réalisation de dossiers d'expatriation et/ou de détachement de salariés, de mise en place de V.I.E.