

Développez votre entreprise à l'export

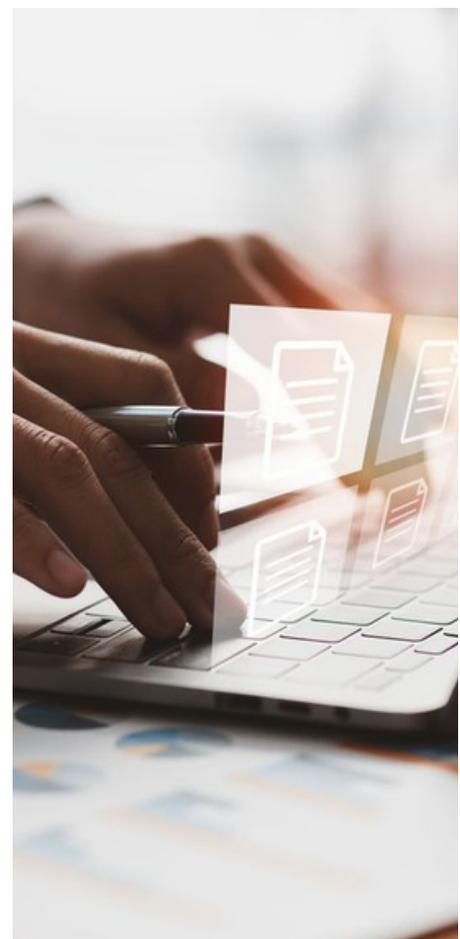
DGLN Conseil accompagne les TPE/PME qui souhaitent se développer à l'export. Notre expertise couplée à notre connaissance des marchés étrangers vous permettent de développer efficacement votre activité.

/VOTRE CONSULTANT EXPORT À TEMPS PARTAGÉ

Un accompagnement personnalisé

Vous souhaitez vous développer à l'étranger et n'avez pas les compétences en interne ? Vous souhaitez exporter vos produits ou vos services mais l'embauche d'un commercial export à plein temps n'est pas votre priorité ?

L'offre de DGLN conseil répond à vos attentes. Ponctuellement ou complètement, DGLN conseil vous accompagne durant le processus de vente B2B : de la stratégie commerciale jusqu'au recouvrement des factures.



/NOS SERVICES

UNE EXPERTISE GLOBALE



Étude & analyse

Nos équipes prennent en charge les études en amont de la mise en oeuvre de votre stratégie d'export. Études de marché, présentation de l'écosystème local... nous répondons à l'ensemble de vos besoins spécifiques.



Accompagnement

Vous cherchez des locaux pour vous implanter à l'export ? Vous êtes à la recherche de partenaires locaux ou souhaitez trouver des relais et réseaux d'affaires ? Nous réalisons l'ensemble de ces missions.



Conciergerie

Vous avez besoin d'être aiguillé dans les démarches administratives ou souhaitez externaliser ces tâches chronophages ? Nos équipes prennent en charge l'organisation de vos déplacements, la prise de rendez-vous...



Canaux de vente

DGLN Conseil peut vous accompagner sur la définition et la sélection des canaux de vente les plus appropriés pour le développement de vos produits ou de vos services à l'export.



Importer en France

Nos équipes peuvent également accompagner les entreprises étrangères qui souhaitent investir le marché français. En fonction de vos enjeux, nous définirons un plan d'études et d'actions opérationnelles.

/POURQUOI CHOISIR DGLN CONSEIL ?

Une expertise garantie

Après de nombreuses années en tant que directeur commercial dans des grands groupes et des PME, Dominique Noël a fondé DGLN Conseil dans le but d'accompagner les TPE/PME qui souhaitent se développer à l'international.

Ses expériences passées lui ont permis d'appréhender les us et coutumes, à travers le monde, et en particulier en Afrique. Il sera votre interlocuteur privilégié pour vous accompagner avec pragmatisme, souplesse et réactivité.



**Plus de 30 ans
d'expérience**



**Des stratégies export dans
plus de 25 pays**



**De nombreuses entreprises
accompagnées**



**Une parfaite maîtrise des
secteurs télécoms et industrie**

DGLN
C O N S E I L

Dominique NOËL

+33 6 85 52 73 46

contact@dgln-conseil.com