



DÉVELOPPEMENT  
RAYONNEMENT  
INTERNATIONAL

LYON

VOUS DÉVELOPPER EN FRANCE

MONTREAL

VOUS DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL

SP CONNECT VOUS ASSURE  
UN ACCOMPAGNEMENT SUR  
MESURE POUR RÉPONDRE AUX  
ENJEUX D'ORGANISATIONS  
INTERNATIONALES

Présentation 2023

# Présentation de SP Connect

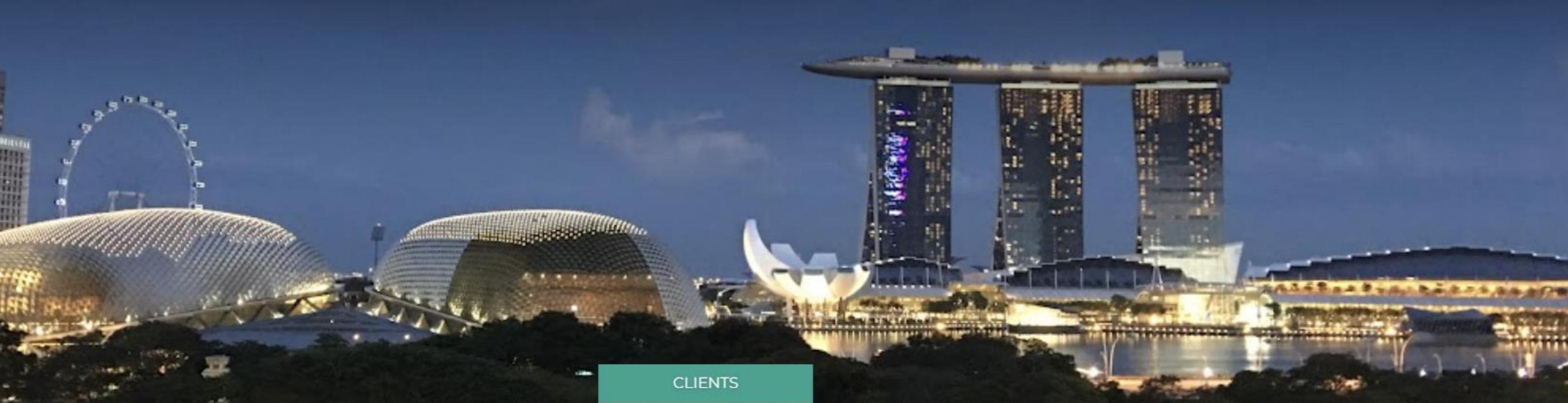
De nationalités **française et canadienne**, Sandrine Perreault a une expertise de 25 années dans le développement des affaires à l'international et la communication dans 4 pays.

Elle s'est spécialisée durant les 10 dernières années dans **l'attraction à l'international et le soutien des entreprises dans leur développement** au sein des Chambres de commerce françaises à Singapour puis au Canada. Sandrine a une compréhension fine des enjeux des entreprises, de la startup au grand groupe. Reconnue pour son énergie, sa détermination et ses qualités interpersonnelles, elle est passionnée par l'animation de réseaux d'affaires et les mises en relation.

**Ancienne Directrice Générale de la CCI française au Canada**, Sandrine est installée en France depuis septembre 2022.

Fondatrice et dirigeante de SP Connect, elle propose à présent son expertise dans le développement des affaires, des partenariats et la communication à l'international à diverses organisations.





CLIENTS

## VOUS ÊTES DANS L'UNE DES SITUATIONS SUIVANTES

### ORGANISATIONS À VOCATION INTERNATIONALE

- ▶ Chambres de commerce bilatérales
- ▶ Chambres de commerce et d'industrie françaises à l'international
- ▶ Agences d'attraction des Investissements Directs Etrangers
- ▶ Ambassades
- ▶ Réseaux d'enseignements internationaux

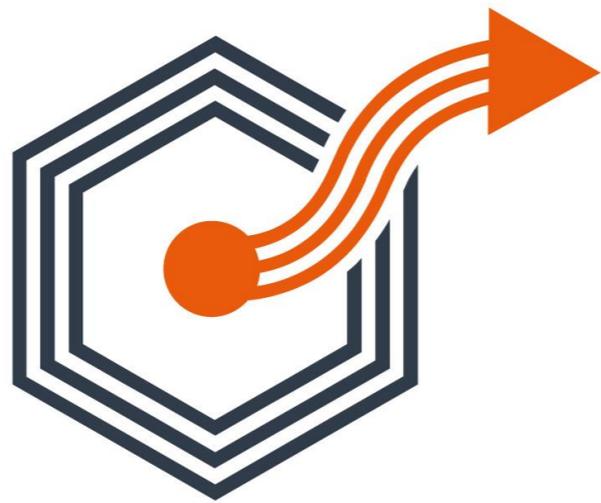
### ORGANISATIONS AVEC DES PROJETS PONCTUELS À L'INTERNATIONAL

- ▶ Métropoles et régions
- ▶ Fédérations, clusters, syndicats patronaux
- ▶ Ecoles supérieures & universités
- ▶ Réseaux et Clubs d'affaires

### ENTREPRISES SE DÉVELOPPANT À L'INTERNATIONAL

- ▶ Entreprises étrangères prospectant ou s'implantant en France
- ▶ Entreprises françaises se développant à l'international

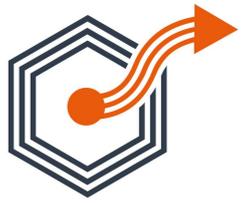
VOUS  
DÉVELOPPER À  
L'INTERNATIONAL



VOUS ÊTES UN  
ORGANISME  
OU UNE ENTREPRISE  
EN FRANCE



# VOUS DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL



## EXPLORATION

RÉALISATIONS DE MISSIONS DE DÉCOUVERTE DE MARCHÉS, 'LEARNING EXPEDITIONS'

- ▶ Organisation d'une semaine de rdv BtoB, avec CEO, acteurs économiques, visites de sites industriels, afin de découvrir l'écosystème local
- ▶ Envoi de délégations de France à l'international : et plus particulièrement au Québec et à Singapour

### OBJECTIF

VOUS FAIRE DÉCOUVRIR  
DES ÉCOSYSTÈMES  
PROFESSIONNELS  
INNOVANTS, VOUS  
INSPIRER DE PRATIQUES  
À L'INTERNATIONAL

## EXPANSION

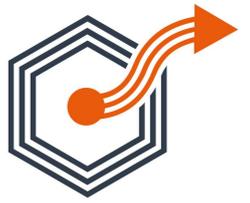
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

### OBJECTIF

VOUS PERMETTRE  
D'IDENTIFIER  
RAPIDEMENT DES  
OPPORTUNITÉS  
D'AFFAIRES OU DE  
VALIDER LE MARCHÉ  
LOCAL

- ▶ Prospection : identification de contacts qualifiés, mises en relations, suivi relations clients
- ▶ Recherche et signature de partenariats
- ▶ Aide à l'implantation : mises en relation avec les bons experts – avocats, fiscalistes, banques, relocalisation, immigration
- ▶ Forte expertise et réseau au Québec

# VOUS DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL



## RAYONNEMENT

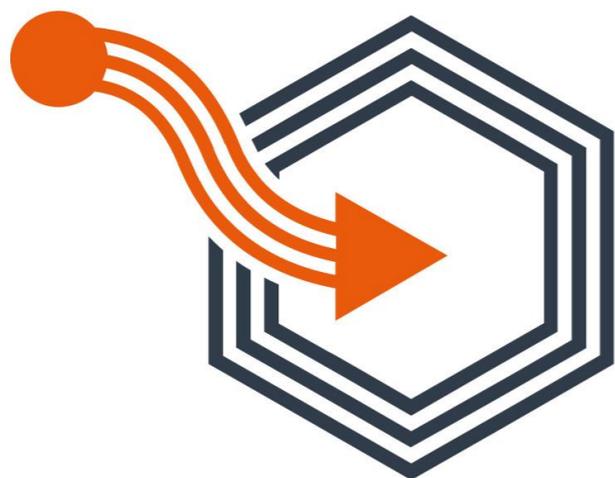
### ANIMATION DE RÉSEAUX D'AFFAIRES

- ▶ Développement d'une communauté d'affaires
- ▶ Animation du réseau par l'élaboration d'événements dédiés
- ▶ Développement de visibilité et de notoriété, partenariats

#### OBJECTIF

VOUS PERMETTRE DE  
DÉVELOPPER UN  
RÉSEAU D'AFFAIRES  
ENGAGÉ ET  
D'ACCROÎTRE SA  
NOTORIÉTÉ

VOUS  
DÉVELOPPER EN  
FRANCE



VOUS ÊTES UN  
ORGANISME OU UNE  
ENTREPRISE À  
L'ÉTRANGER



# VOUS DÉVELOPPER EN FRANCE



## UNE PRÉSENCE LOCALE

### REPRÉSENTATION EN FRANCE D'ORGANISATIONS ÉTRANGÈRES

- ▶ Être votre relai avant votre implantation ou une fois implanté : Identifier des dirigeants locaux spécialisés et les experts pertinents pour votre organisation : avocats, comptables, banques, autres partenaires professionnels ; vous soutenir dans toutes vos démarches en France
- ▶ Promouvoir et rendre visible l'initiative ou l'entité en France
- ▶ Vous représenter localement en Auvergne Rhône-Alpes
- ▶ Faire connaître vos activités et votre organisme sur des salons professionnels, lors de rdv d'affaires, pour des partenariats
- ▶ Assurer la relation de proximité avec l'écosystème et les partenaires d'affaires

#### OBJECTIF

VOUS ASSURER UNE PRÉSENCE ET UNE VISIBILITÉ EN FRANCE ET UNE RELATION DE PROXIMITÉ AVEC VOS PARTENAIRES D'AFFAIRES

## RAYONNEMENT

### ANIMATION DE RÉSEAUX D'AFFAIRES

#### OBJECTIF

VOUS PERMETTRE DE DÉVELOPPER UN RÉSEAU D'AFFAIRES ENGAGÉ ET D'ACCROÎTRE SA NOTORIÉTÉ

- ▶ Développement d'une communauté d'affaires
- ▶ Animation du réseau par l'élaboration d'événements dédiés et fédérateurs
- ▶ Développement de visibilité et de notoriété

# VOUS DÉVELOPPER EN FRANCE



## EXPLORATION

RÉALISATIONS DE MISSIONS DE DÉCOUVERTE DE MARCHÉS, 'LEARNING EXPEDITIONS'

### OBJECTIF

VOUS FAIRE DÉCOUVRIR  
DES ÉCOSYSTÈMES  
PROFESSIONNELS  
INNOVANTS, VOUS  
INSPIRER DE PRATIQUES  
À L'INTERNATIONAL

- ▶ Organisation d'une semaine de rdv BtoB, avec CEO, acteurs économiques, visites de sites industriels, afin de découvrir l'écosystème local
- ▶ Accueil de délégations étrangères en France et particulièrement en Auvergne Rhône-Alpes, 2e région industrielle française

## EXPANSION

DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

- ▶ Prospection : identification de contacts qualifiés, mises en relations, suivi relations clients
- ▶ Recherche et signature de partenariats
- ▶ Aide à l'implantation : mises en relation avec les bons experts : avocats, fiscalistes, banques, relocalisation, immigration
- ▶ Forte expertise et réseau sur la région Auvergne Rhône-Alpes

### OBJECTIF

VOUS PERMETTRE  
D'IDENTIFIER  
RAPIDEMENT DES  
OPPORTUNITÉS  
D'AFFAIRES OU DE  
VALIDER LE MARCHÉ  
LOCAL

# EXPERTISE : pourquoi SP Connect ?

Forte de son expérience sur trois continents, Sandrine Perreault a créé SP Connect. **Son ambition : faire profiter de son réseau, ses expériences multiculturelles et ses compétences à des organisations se développant à l'international.**

## Français, anglais et allemand courants

10 ans en Amérique du Nord (Montréal), 5 ans en Asie (Singapour), 3 ans en Allemagne (Berlin), 7 ans en France (Paris et Lyon)

### UN RÉSEAU INTERNATIONAL ACTIF ET PRÊT À MOBILISER POUR VOS ENJEUX DE DÉVELOPPEMENT

Grâce aux relations de confiance instaurée durant 20 ans en Amérique du Nord, Asie et Europe, SP Connect a tissé un réseau d'experts complémentaires et hautement qualifiés.

Ce réseau se compose de CEO et cadres dirigeants d'entreprises privées de différentes tailles, d'acteurs économiques de premier plan (agences d'attractivité des investissements directs étrangers, CCI, BPI, métropoles...) et d'alumni de l'EM Lyon à travers le monde.

### UNE EXPERTISE MULTISECTORIELLE ET RECONNUE EN DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES, MARKETING ET COMMUNICATION À L'INTERNATIONAL

#### ► En réseaux d'affaires

10 ans d'accompagnement des entreprises de toute taille et de tout secteur dans leur stratégie d'implantation à l'international, au sein de la CCI Française de Singapour puis à la tête de la CCI Française au Canada

#### ► En franchise de commerce de détail

6 ans de développement de la franchise québécoise Fruits & Passion en Europe et en Asie via la recherche et l'accompagnement de master franchises et promotion des ventes dans chaque pays

#### ► En industrie

Communication corporative et événementielle pour Alstom (ex Bombardier Transport) en Allemagne.  
Création de l'agence de communication Opaline au sein du groupe Thermador en région Auvergne Rhône-Alpes

### UNE APPROCHE PRAGMATIQUE ET À VOTRE ÉCOUTE

Passionnée, engagée et fiable, Sandrine Perreault vous apporte des solutions innovantes et personnalisées répondant aux besoins spécifiques de votre organisation.

Reconnue pour sa grande capacité d'adaptation, son ouverture interculturelle et son entregent, elle sait fédérer et engager avec tact les diverses parties prenantes internes et externes (partenaires potentiels, administrateurs, entreprises membres, organismes publics et politiques) pour concrétiser vos projets.



Voir les références  
[ICI](#)

# Pour vous accompagner

SOLUTIONS PERSONNALISÉES POUR VOS ENJEUX DE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

Deux formules au choix

## FORMULE PONCTUELLE

A la mission  
+ commission d'apporteur d'affaires

## FORMULE 'SOUTIEN'

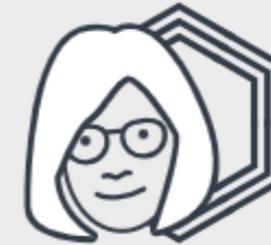
1 à 3 jours par semaine  
sur plusieurs mois

## Entrons en contact !



SP CONNECT

Localisée en région Auvergne Rhône-Alpes  
2ème région de France  
attirant le plus de capitaux étrangers



VOTRE CONTACT

Sandrine Perreault  
[sandrine@spconnect.fr](mailto:sandrine@spconnect.fr)  
+33 (0)6 76 85 57 13

