



DÉVELOPPEMENT
RAYONNEMENT
INTERNATIONAL

LYON

VOUS DÉVELOPPER EN FRANCE

MONTREAL

VOUS DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL

SP CONNECT VOUS ASSURE
UN ACCOMPAGNEMENT SUR
MESURE POUR RÉPONDRE AUX
ENJEUX D'ORGANISATIONS
INTERNATIONALES

Présentation 2023

Présentation de SP Connect

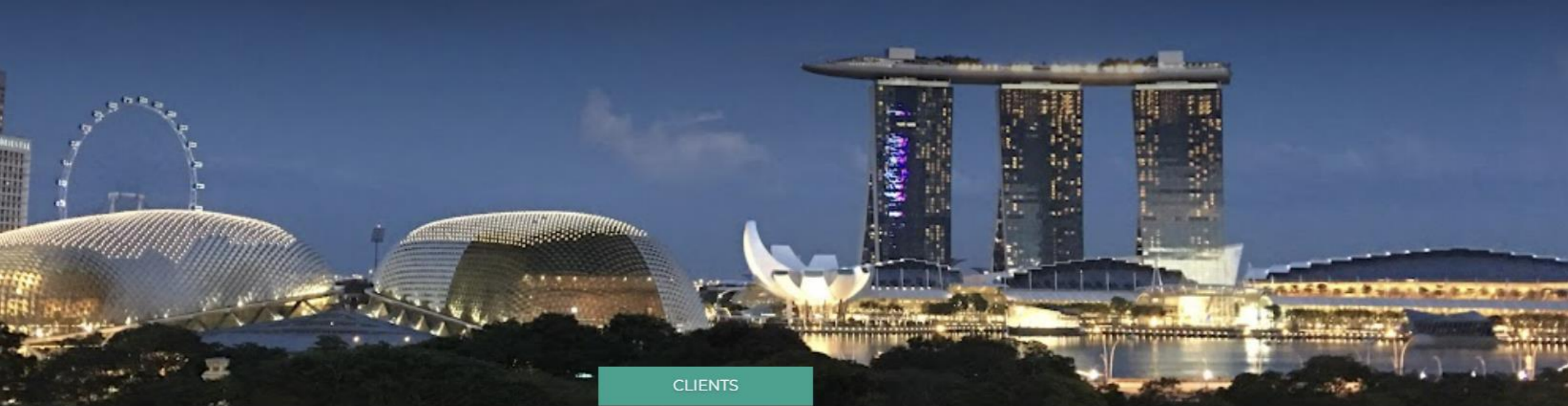
De nationalités **française et canadienne**, Sandrine Perreault a une expertise de 25 années dans le développement des affaires à l'international et la communication dans 4 pays.

Elle s'est spécialisée durant les 10 dernières années dans **l'attraction à l'international et le soutien des entreprises dans leur développement** au sein des Chambres de commerce françaises à Singapour puis au Canada. Sandrine a une compréhension fine des enjeux des entreprises, de la startup au grand groupe. Reconnue pour son énergie, sa détermination et ses qualités interpersonnelles, elle est passionnée par l'animation de réseaux d'affaires et les mises en relation.

Ancienne Directrice Générale de la CCI française au Canada, Sandrine est installée en France depuis septembre 2022.

Fondatrice et dirigeante de SP Connect, elle propose à présent son expertise dans le développement des affaires, des partenariats et la communication à l'international à diverses organisations.





CLIENTS

VOUS ÊTES DANS L'UNE DES SITUATIONS SUIVANTES

ORGANISATIONS À VOCATION INTERNATIONALE

- ▶ Chambres de commerce bilatérales
- ▶ Chambres de commerce et d'industrie françaises à l'international
- ▶ Agences d'attraction des Investissements Directs Etrangers
- ▶ Ambassades
- ▶ Réseaux d'enseignements internationaux

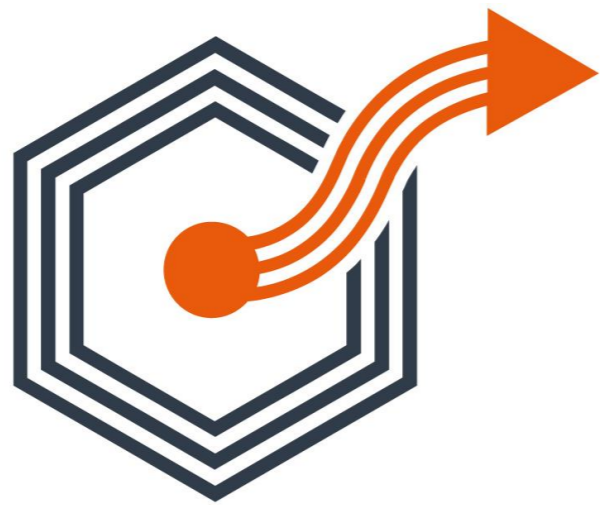
ORGANISATIONS AVEC DES PROJETS PONCTUELS À L'INTERNATIONAL

- ▶ Métropoles et régions
- ▶ Fédérations, clusters, syndicats patronaux
- ▶ Ecoles supérieures & universités
- ▶ Réseaux et Clubs d'affaires

ENTREPRISES SE DÉVELOPPANT À L'INTERNATIONAL

- ▶ Entreprises étrangères prospectant ou s'implantant en France
- ▶ Entreprises françaises se développant à l'international

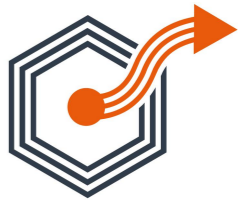
VOUS
DÉVELOPPER À
L'INTERNATIONAL



VOUS ÊTES UN
ORGANISME
OU UNE ENTREPRISE
EN FRANCE



VOUS DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL



EXPLORATION

RÉALISATIONS DE MISSIONS DE DÉCOUVERTE DE MARCHÉS, 'LEARNING EXPEDITIONS'

- ▶ Organisation d'une semaine de rdv BtoB, avec CEO, acteurs économiques, visites de sites industriels, afin de découvrir l'écosystème local
- ▶ Envoi de délégations de France à l'international : et plus particulièrement au Québec et à Singapour

OBJECTIF

VOUS FAIRE DÉCOUVRIR
DES ÉCOSYSTÈMES
PROFESSIONNELS
INNOVANTS, VOUS
INSPIRER DE PRATIQUES
À L'INTERNATIONAL

EXPANSION

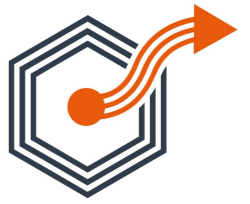
DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

OBJECTIF

VOUS PERMETTRE
D'IDENTIFIER
RAPIDEMENT DES
OPPORTUNITÉS
D'AFFAIRES OU DE
VALIDER LE MARCHÉ
LOCAL

- ▶ Prospection : identification de contacts qualifiés, mises en relations, suivi relations clients
- ▶ Recherche et signature de partenariats
- ▶ Aide à l'implantation : mises en relation avec les bons experts – avocats, fiscalistes, banques, relocalisation, immigration
- ▶ Forte expertise et réseau au Québec

VOUS DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL



RAYONNEMENT

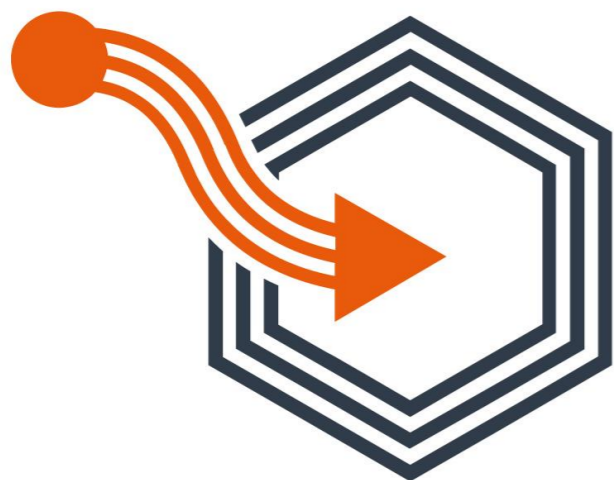
ANIMATION DE RÉSEAUX D'AFFAIRES

- ▶ Développement d'une communauté d'affaires
- ▶ Animation du réseau par l'élaboration d'événements dédiés
- ▶ Développement de visibilité et de notoriété, partenariats

OBJECTIF

VOUS PERMETTRE DE
DÉVELOPPER UN
RÉSEAU D'AFFAIRES
ENGAGÉ ET
D'ACCROÎTRE SA
NOTORIÉTÉ

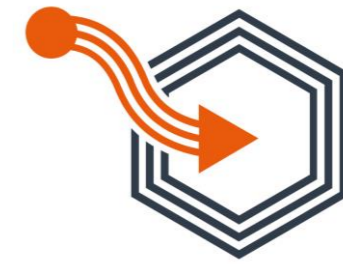
VOUS
DÉVELOPPER EN
FRANCE



VOUS ÊTES UN
ORGANISME OU UNE
ENTREPRISE À
L'ÉTRANGER



VOUS DÉVELOPPER EN FRANCE



UNE PRÉSENCE LOCALE

REPRÉSENTATION EN FRANCE D'ORGANISATIONS ÉTRANGÈRES

- ▶ Être votre relai avant votre implantation ou une fois implanté : Identifier des dirigeants locaux spécialisés et les experts pertinents pour votre organisation : avocats, comptables, banques, autres partenaires professionnels ; vous soutenir dans toutes vos démarches en France
- ▶ Promouvoir et rendre visible l'initiative ou l'entité en France
- ▶ Vous représenter localement en Auvergne Rhône-Alpes
- ▶ Faire connaître vos activités et votre organisme sur des salons professionnels, lors de rdv d'affaires, pour des partenariats
- ▶ Assurer la relation de proximité avec l'écosystème et les partenaires d'affaires

OBJECTIF

VOUS ASSURER UNE PRÉSENCE ET UNE VISIBILITÉ EN FRANCE ET UNE RELATION DE PROXIMITÉ AVEC VOS PARTENAIRES D'AFFAIRES

RAYONNEMENT

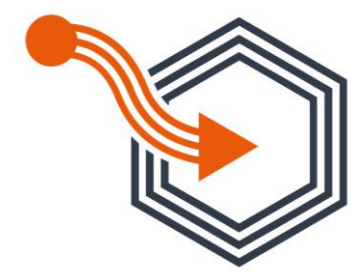
ANIMATION DE RÉSEAUX D'AFFAIRES

OBJECTIF

VOUS PERMETTRE DE DÉVELOPPER UN RÉSEAU D'AFFAIRES ENGAGÉ ET D'ACCROÎTRE SA NOTORIÉTÉ

- ▶ Développement d'une communauté d'affaires
- ▶ Animation du réseau par l'élaboration d'événements dédiés et fédérateurs
- ▶ Développement de visibilité et de notoriété

VOUS DÉVELOPPER EN FRANCE



EXPLORATION

RÉALISATIONS DE MISSIONS DE DÉCOUVERTE DE MARCHÉS, 'LEARNING EXPEDITIONS'

OBJECTIF

VOUS FAIRE DÉCOUVRIR
DES ÉCOSYSTÈMES
PROFESSIONNELS
INNOVANTS, VOUS
INSPIRER DE PRATIQUES
À L'INTERNATIONAL

- ▶ Organisation d'une semaine de rdv BtoB, avec CEO, acteurs économiques, visites de sites industriels, afin de découvrir l'écosystème local
- ▶ Accueil de délégations étrangères en France et particulièrement en Auvergne Rhône-Alpes, 2e région industrielle française

EXPANSION

DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

- ▶ Prospection : identification de contacts qualifiés, mises en relations, suivi relations clients
- ▶ Recherche et signature de partenariats
- ▶ Aide à l'implantation : mises en relation avec les bons experts : avocats, fiscalistes, banques, relocalisation, immigration
- ▶ Forte expertise et réseau sur la région Auvergne Rhône-Alpes

OBJECTIF

VOUS PERMETTRE
D'IDENTIFIER
RAPIDEMENT DES
OPPORTUNITÉS
D'AFFAIRES OU DE
VALIDER LE MARCHÉ
LOCAL

EXPERTISE : pourquoi SP Connect ?

Forte de son expérience sur trois continents, Sandrine Perreault a créé SP Connect. **Son ambition : faire profiter de son réseau, ses expériences multiculturelles et ses compétences à des organisations se développant à l'international.**

Français, anglais et allemand courants

10 ans en Amérique du Nord (Montréal), 5 ans en Asie (Singapour), 3 ans en Allemagne (Berlin), 7 ans en France (Paris et Lyon)

UN RÉSEAU INTERNATIONAL ACTIF ET PRÊT À MOBILISER POUR VOS ENJEUX DE DÉVELOPPEMENT

Grâce aux relations de confiance instaurée durant 20 ans en Amérique du Nord, Asie et Europe, SP Connect a tissé un réseau d'experts complémentaires et hautement qualifiés.

Ce réseau se compose de CEO et cadres dirigeants d'entreprises privées de différentes tailles, d'acteurs économiques de premier plan (agences d'attractivité des investissements directs étrangers, CCI, BPI, métropoles...) et d'alumni de l'EM Lyon à travers le monde.

UNE EXPERTISE MULTISECTORIELLE ET RECONNUE EN DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES, MARKETING ET COMMUNICATION À L'INTERNATIONAL

► En réseaux d'affaires

10 ans d'accompagnement des entreprises de toute taille et de tout secteur dans leur stratégie d'implantation à l'international, au sein de la CCI Française de Singapour puis à la tête de la CCI Française au Canada

► En franchise de commerce de détail

6 ans de développement de la franchise québécoise Fruits & Passion en Europe et en Asie via la recherche et l'accompagnement de master franchises et promotion des ventes dans chaque pays

► En industrie

Communication corporative et événementielle pour Alstom (ex Bombardier Transport) en Allemagne.
Création de l'agence de communication Opaline au sein du groupe Thermador en région Auvergne Rhône-Alpes

UNE APPROCHE PRAGMATIQUE ET À VOTRE ÉCOUTE

Passionnée, engagée et fiable, Sandrine Perreault vous apporte des solutions innovantes et personnalisées répondant aux besoins spécifiques de votre organisation.

Reconnue pour sa grande capacité d'adaptation, son ouverture interculturelle et son entregent, elle sait fédérer et engager avec tact les diverses parties prenantes internes et externes (partenaires potentiels, administrateurs, entreprises membres, organismes publics et politiques) pour concrétiser vos projets.



Voir les références
[ICI](#)

Pour vous accompagner

SOLUTIONS PERSONNALISÉES POUR VOS ENJEUX DE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

Deux formules au choix

FORMULE PONCTUELLE

A la mission
+ commission d'apporteur d'affaires

FORMULE 'SOUTIEN'

1 à 3 jours par semaine
sur plusieurs mois

Entrons en contact !



SP CONNECT

Localisée en région Auvergne Rhône-Alpes
2ème région de France
attirant le plus de capitaux étrangers



VOTRE CONTACT

Sandrine Perreault
sandrine@spconnect.fr
+33 (0)6 76 85 57 13

