



**Accélérer et amplifier  
vos projets**



EPC vous accompagne pour **accélérer** et **amplifier** vos projets



*Notre expérience au service des entreprises du territoire*

Pragmatisme, réactivité, précision, confidentialité

---

## SOMMAIRE

- **Votre interlocuteur**
- **Notre valeur ajoutée**
- **Nos modalités d'intervention**
- **Business case**





## 1. VOTRE INTERLOCUTEUR



---

## VOTRE INTERLOCUTEUR

*Une expertise solide au service du développement de votre entreprise.*



**Jean-Christophe PIOT**

Président d'EPC

Jean-Christophe Piot, Expert-Comptable diplômé, est riche d'une longue expérience de cadre dirigeant d'un grand groupe industriel d'agrofourriture, notamment Directeur financier en filiales et holdings, France et International, DG Irlande d'une filiale industrielle et commerciale, puis les 15 dernières années en charge du financement de la RDI et des relations institutionnelles de l'ensemble du groupe.

La décision en 2022 de mettre son expérience au service des entreprises du territoire a donné naissance à **Emeraude Premium Consulting SAS** (EPC).

Pragmatique, réactif, précis, expert dans ses domaines de compétence et garant de la confidentialité de vos projets, il élabore avec vous une prestation totalement sur mesure.



## 2. NOTRE VALEUR AJOUTÉE



---

## NOTRE VALEUR AJOUTÉE

*3 domaines d'expertise à votre service*



### **FINANCEMENT DE L'INNOVATION DURABLE**

---

Accélérer votre croissance et faciliter la réalisation de vos projets par l'obtention de financements publics et privés



### **INTERNATIONALISATION DES ENTREPRISES**

---

Vous aider à conquérir de nouveaux marchés par l'internationalisation de vos activités



### **FORMATION AU FINANCEMENT DE L'INNOVATION**

---

Former vos équipes financières et/ou RDI aux mécanismes de financement de l'innovation

---

# FINANCEMENT DE L'INNOVATION DURABLE

*Accélérer et amplifier vos projets R&D*

## SUPPORT

Vous aider à identifier des financements publics, subventions, avances remboursables, crédit d'impôt recherche (CIR) au service de votre stratégie de développement durable, de recherche et d'innovation, de transition énergétique, de relocalisation, etc.

## MÉTHODE

Audit de l'existant, intelligence des projets, partage de la stratégie en toute confidentialité.



## LIVRABLES

Premier retour avec proposition d'axes de recherche de fonds sur différents guichets, puis, en fonction du besoin, aide à la discussion avec les financeurs, montage des dossiers, etc.

Gestion d'un appel d'offres (pour les ETI et grandes entreprises).

Négociation de fonds complémentaires auprès d'établissements de crédit, de plateformes de financements ou d'organismes financiers.



---

# FINANCEMENT DE L'INNOVATION DURABLE

## *Éléments contextuels des subventions et CIR*

### **CARACTERISTIQUES DES SUBVENTIONS**

Aides et subventions contribuent à la réalisation de vos projets, leur accélération, leur amplification. Elles doivent être incitatives.

L'intensité des aides est très variable. Elle peut aller de 10% à 60%, voire plus.

Les aides prennent la forme d'avances remboursables, de subventions, d'un mix des deux, de crédits d'impôts (CIR, CII par exemple). Certaines aides sont combinables avec du crédit d'impôt recherche.

L'intensité des aides dépend de nombreux paramètres tels que :

- Guichet de financement,
- Taille de l'entité porteuse du projet : PME, ETI, grande entreprise,
- Forme du projet : collaboratif ou non, pluriannuel, international...
- Nature du projet : programme de R&D, investissement, environnement ...

### **À PROPOS DU CIR**

Dispositif réservé aux sociétés soumises à l'IS. Il est de 30% du montant des dépenses éligibles, avec un système de plafonnement. Certaines dépenses éligibles ouvrent droit à un complément forfaitaire (salaires, salaires jeunes docteurs, amortissements).

Il exige que le programme R&D entraîne une véritable rupture avec l'état de l'art.

Les dépenses de sous-traitance à des laboratoires publics ou privés font l'objet de certaines restrictions et les prestataires doivent être agréés par le MESRI.

---

# INTERNATIONALISATION DES ENTREPRISES

*Vous aider à conquérir de nouveaux marchés.*

## SUPPORT

Mettre au service de votre projet un vaste réseau et une expérience internationale couvrant des pays comme USA/Canada, Royaume-Uni / Irlande, Bassin méditerranéen (Algérie, Maroc, Turquie, Grèce, Espagne, Portugal et Italie).

EPC est également en mesure d'apporter un support déterminant à l'implantation d'entreprises étrangères sur le sol français.

## MÉTHODE

Étude du projet, identification des besoins et des supports extérieurs nécessaires, partage de la stratégie.



## LIVRABLES

Proposition de structuration de la démarche d'internationalisation en fonction des besoins définis en commun, recherche de contacts opérationnels à valeur ajoutée dans le ou les pays cibles, recherche de sources de financement de la démarche en amont et aval.

---

## AUTRES DOMAINES D'EXPERTISE

*Former vos collaborateurs au financement de l'innovation*

### SUPPORT

Former vos équipes sur la compréhension des mécanismes du financement de l'innovation.

Approfondir le CIR, principal instrument fiscal de financement de la RDI.

Examiner les principaux dispositifs de subventions.

### MÉTHODE

Familiariser vos équipes financières et/ou R&D aux outils de financements publics disponibles, en présentiel ou en visio.

La formation vise à former le public à ces outils et à les intégrer au budget de financement des projets pour alléger la part supportée par l'entreprise.



### LIVRABLES

Apport d'informations théoriques

Exercices pratiques de mise en situation

Pratique professionnelle en situation réelle

Supports pédagogiques en ligne

Attestation de formation

---

## NOTRE VALEUR AJOUTÉE

*Ils nous font confiance*



**AUDE LAURENT**

Corporate Head of Innovation Funding

**LIMAGRAIN**

*Jean-Christophe Piot est très à l'écoute des besoins de ses interlocuteurs. Il sait partager son savoir-faire avec beaucoup de pragmatisme et de bienveillance.*

*J'ai particulièrement apprécié sa capacité à accompagner la réflexion sur la structuration du financement de projet et le management de l'innovation.*



**MATTHIEU BÉZIAT**

CEO

**AgWI**

*Jean-Christophe Piot m'a accompagné sur les aspects de financement de l'innovation pour le développement de produits innovants pour l'agriculture.*

*Il possède une vision globale des dispositifs existants, un solide réseau dans l'écosystème de l'innovation, et exécute ses missions avec une totale maîtrise.*

*Résultat garanti !*



**KARINE LEGRAND**

Chief Innovation Officer

**KERSIA**

*Jean Christophe propose une écoute professionnelle et efficace aux demandes de prestations. Cela lui permet de traduire les besoins en un cahier des charges qui englobe l'ensemble du contexte et des interactions des systèmes de l'innovation.*

*Cette écoute alliée à une perception fine des tenants et aboutissants conduit à la prise en compte précoce des paramètres critiques du projet. La réussite de celui-ci repose ainsi sur des bases solides*



### 3. MODALITÉS D'INTERVENTION





---

## MODALITE D'INTERVENTION

*Une expérience au service de votre stratégie*

### DÉROULÉ

- ✓ Définition du périmètre de la mission : premier entretien, idéalement en présentiel
- ✓ Élaboration du cahier des charges et présentation au client. Ajustements éventuels
- ✓ Exécution et supervision du projet jusqu'à son implémentation
- ✓ Restitution au client : rapport final

---

## CONDITIONS TARIFAIRES

*Une expérience au service de votre stratégie*

### **NOS HONORAIRES, SELONS PRESTATIONS COMMANDÉES**

- ✓ Forfait avec ou sans *success fee*
- ✓ Facturation au temps passé
- ✓ Abonnement annuel

*Les éventuels frais de déplacements sont facturés en fonction des dépenses réellement engagées.*

*Le prix s'entend en euros et hors taxes.*

*Les paiements se font à trente jours de la date d'émission de facture.*

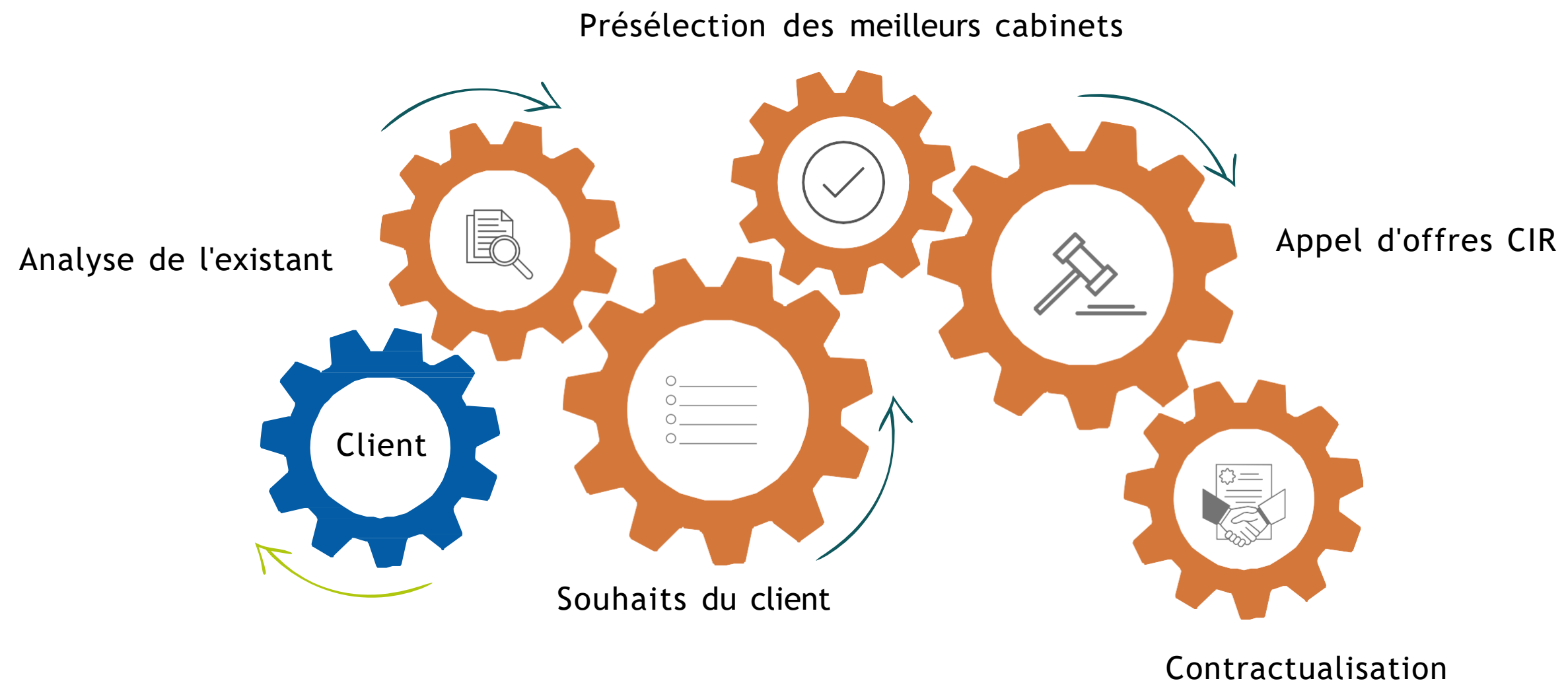


## 4. EXEMPLE DE MISSION



# BUSINESS CASE: CIR

*Gestion complète d'un appel d'offres (ETI et grands groupes)*



# BUSINESS CASE: CIR

Retroplanning appel d'offres (ETI et grands groupes)

## DÉFINITION DE LA FEUILLE DE ROUTE

- Pilotes du projet
- Jalons du projet
- KPIs (indicateurs clés)
- Validation du budget

## IMPLÉMENTATION

- Sélection du meilleur candidat
- Contractualisation
- Communication de la décision aux participants



## KICK-OFF

- Signature du NDA
- Réunion des parties prenantes

## EXÉCUTION DU PROJET

- Analyse de l'existant
- Sélection des participants à l'AO
- Organisation du jury
- Envoi du CDC - Définition des critères discriminants
- Analyse des retours
- Sélection du pool de finalistes
- Négociation finale

## FIN DE MISSION

- Rapport final
- Communication interne

1 SEMAINE

6 SEMAINES

3 SEMAINES

10 SEMAINES



# À VOTRE ÉCOUTE !



 [jeanchristophe.piot@epc-fr.com](mailto:jeanchristophe.piot@epc-fr.com)

 (+33) 6.22.60.60.16

*EMERAUDE PREMIUM CONSULTING - SAS au capital de 3000 €  
R.C.S. SAINT-MALO 910547959  
7, avenue des Pins, 35800 DINARD*

