



Sales World Services

le guide
dans votre
**aventure
internationale**



**VOTRE RESPONSABLE
EXPORT EXTERNALISÉ**



L'expansion internationale
peut devenir un défi complexe.
Être épaulé par une personne qui en connaît tous les codes est un atout considérable dans votre aventure.

C'est pourquoi j'offre mes **services d'export à temps partagé**, mettant à votre disposition mon expertise de haut niveau, du développement de stratégies à la gestion quotidienne des opérations, sans les coûts inhérents à un responsable internalisé, à temps complet.

Je suis Séverine Wojschnewski,
j'ai passé 25 années immergée dans l'exportation,
l'international et l'interculturel.

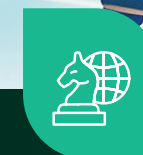
Spécialisée dans l'**optimisation des opérations internationales**, je suis là pour vous accompagner à chaque étape de votre parcours d'exportation.

Je mesure notre succès par votre réussite à l'export.
Je collabore avec vous de manière ouverte et communicative.



Analyse de la situation

La première étape consiste à effectuer une analyse approfondie des activités d'exportations de l'entreprise. J'évalue les processus, identifie les opportunités de croissance et propose des améliorations pour optimiser les opérations à l'échelle internationale. Cette étape me permet de comprendre l'entreprise, les produits, les marchés cibles et les objectifs à l'international.



Développement et mise en œuvre d'une stratégie

J'élabore avec vous une stratégie export sur mesure alignée sur les objectifs commerciaux, cela inclut l'identification de nouveaux marchés, l'analyse de la concurrence. J'assure également la mise en œuvre de cette stratégie en supervisant les étapes clés, de la prospection des marchés à la gestion des contrats et des partenariats.



Recherche de partenaires et distributeurs

Je travaille activement à l'identification et à la sélection de partenaires commerciaux fiables sur les marchés cibles. Cela comprend la négociation des accords de distribution et la mise en place de réseaux de ventes efficaces.



Gestion administrative et réglementaire

Le respect des normes et réglementations internationales est un aspect très important dans le domaine de l'export. Je me charge de toutes les formalités administratives, des documents douaniers aux certifications nécessaires, afin d'assurer la conformité des produits.



Reporting et suivi

Un suivi régulier et des rapports détaillés sont fournis pour vous tenir informé des progrès réalisés et des opportunités émergentes.



Sales World Services

Prêts à découvrir de nouveaux horizons ?

Explorez avec moi de nouvelles opportunités sur la scène internationale, tout en minimisant les risques et en maximisant les profits.

SW Services, prêt à devenir le moteur de votre succès à l'export.

A votre disposition dès aujourd'hui pour discuter de la manière dont SW Services peut renforcer votre présence mondiale.



Séverine Wojschnewski
Responsable export externalisé
+ 33 6 80 23 15 00
severine@swservices.fr

5 Hameau de Cerizieux
42170 Saint-Just-Saint-Rambert
www.swservices.fr