



Audit et Analyse

***Business Development
& Brand Ambassador***

Coaching

W W W . A B C G O U R M E T . F R

**NOTRE
EXPERTISE :**

*Conseil stratégique marketing et
commercial*

*Déploiement opérationnel en
France et à l'international*

*dans le secteur des
produits alimentaires
d'exception*



ABC GOURMET est opérateur agréé par Business France et BPI france

Bénéficiez des aides gouvernementales à 2 niveaux :

- Le chèque relance export
- L'Assurance Prospection Accompagnement de BPI France

Retrouvez les prestations éligibles de l'APA :

<https://mon.bpifrance.fr/mon-espace/#/formulaire/apa>

Pour savoir si vous êtes éligible, contactez-nous ou consultez le formulaire d'éligibilité :

Le formulaire d'éligibilité pour la demande de Chèque Relance Export est en ligne sur le site :

<https://www.teamfrance-export.fr/solutions/cheque-relance-export>



Avant d'entamer une démarche export, il nous faut tout d'abord établir un Audit ou diagnostic des forces et des faiblesses de votre entreprise qui débouchera sur des solutions et des préconisations établies par ABC GOURMET et sur vos key selling points.

Analysis and Audit

Différents aspects sont étudiés dans le détail avec vos équipes lors d'une ou plusieurs journées à savoir :

- Les capacités de production à mettre en perspective avec les nouveaux marchés ciblés
- La gamme de produits (4 P)
- La commercialisation
- L'aspect financier d'une telle démarche et ses conséquences
- L'organisation humaine

ABC GOURMET opère sur le modèle SWOT et Canvass qui permet d'avoir une vision claire et stratégique à l'instant T de votre entreprise. Elle permet aussi de dégager vos atouts et de souligner les actions correctives pour vous préparer à la conquête de vos marchés.





Business Development

Les pré-requis définis pour la conquête de vos marchés export, nous pouvons mettre en place un réseau de distribution solide, pérenne à la fois sur les circuits Retail et Foodservice.

Quelques exemples de nos prestations :

- Etudes de marchés et screening pays
- Qualification des clients et réseaux
- Choix du /des distributeurs par pays
- Présentation de l'entreprise et des produits via Emailing, visio conférences
- Conduite des négociations annuelles
- Accompagnement terrain des équipes de ventes des distributeurs
- Organisation d'événements, d'animations, In-store Promotion

20 ans d'expérience terrain notamment en Europe nous permettent aujourd'hui de pouvoir vous guider dans vos choix de structure de distribution, directe retail ou à travers des distributeurs en fonction de votre organisation.



Notre terrain de jeu : culture et langues **anglaise, allemande, espagnole.**

Un attrait particulier pour le **Japon !**



Brand Ambassador

L'important pour vous qui détenez des savoir-faire uniques et différenciés, c'est de le faire savoir.

Notre savoir-faire, c'est justement celui-là, faire connaître une marque, s'en approprier son ADN et la faire grandir pour que sa valeur ajoutée en soit renforcée.

Représenter une marque peut revêtir plusieurs types d'actions :

- Conseil en Stratégie de la marque sur vos marchés cibles
 - Marque: imprime le sens et donne à l'offre son pouvoir de valeur ajoutée et sa capacité de segmentation marché
 - Marketing : l'action marché...

- Mise en œuvre de cette stratégie auprès des Distributeurs, Retailers, Prescripteurs...
- Veiller à la présence systématique et au bon respect de la marque chez les clients : outils de communication et catalogues, promotions, présence sur les événements internes, positionnement tarifaire à la revente ...
- Organisation d'événements autour de la marque
- Démonstrations produits avec un public ciblé
- Salons professionnels en France et à l'export
- Dégustation, merchandising et promotions en Retail High End
- Communication / Activité Média / Réseaux sociaux



Animation Grande Epicerie de Paris



Sirha de Lyon



Customer Service and Coaching

Service ou seconde nature, ABC GOURMET ambitionne de vous accompagner dans la durée ou ponctuellement dans votre réflexion stratégique en France, à l'international.

Nous vous guiderons dans la définition de votre plan d'actions et son pilotage, et dans la mise en œuvre de la stratégie pour atteindre les objectifs définis.

- Veille stratégique
- Intelligence économique
- Conseil en stratégie de la marque et des marchés ciblés
- Sourcing produit
- Aide au recrutement, audit des ressources humaines
- Aide au financement de la structuration export
- Stratégie de communication sur les réseaux en lien avec la Gastronomie Touch
- Customer service : gestion du compte client, facturation, suivi réglementaire en partenariat avec NFS international



*ABC GOURMET est adaptée
aux structures à taille
humaine et à l'écoute de
vos besoins.*

Artisans, TPE : nous vous accompagnons aussi dans votre développement régional ou national, si l'export est encore prématuré.

Une équipe à vocation nationale est à votre disposition.

Chefs, restaurateurs, détaillants : nous pouvons sourcer pour vous en France et à l'étranger. N'hésitez pas à nous challenger.

Réalisations récentes

Adaptation des produits au marché

Votre produit traduit-il toutes vos allégations ?
Voici l'exemple illustrant l'intervention d'ABC GOURMET (sur un produit de niche, méconnu sur ses différents marchés France et export) : étui stand up, allégations à gauche, mode d'utilisation en facing, étui bilingue.



Avant ABC GOURMET



Ne tient pas en rayon

Après ABC GOURMET



Étui bilingue avec allégations



Pictogramme d'utilisation

Mode d'utilisation

Création d'une marque et de son Branding pour la Guildive et introduction dans les réseaux High End en France et à l'export

"Il n'y a pas de vents favorables pour
celui qui ne sait pas où il va"

Sénèque

« Seul on va vite, ensemble on va plus loin »

Proverbe Africain

Vous en êtes convaincus ?
contactez-nous !

contact@abcgourmet.fr

+33 6 85 05 73 11

Linkedin : [ABC GOURMET](#)

W W W . A B C G O U R M E T . F R