

# BOOSTEZ VOTRE FORCE DE FRAPPE COMMERCIALE À L'EXPORT !



Une solution en local  
pour toutes les étapes de  
votre développement export



aperti  
export

<http://www.aperti-export.com>

**APERTI Export** a été créée dans le but d'**accélérer le développement international des entreprises** en assurant les meilleurs résultats sur les marchés visés.

APERTI Export est spécialisée sur les **marchés espagnol et français**. Elle offre des opportunités de développement sur plusieurs autres marchés clés, comme la **Belgique, le Brésil, le Canada, la France, l'Indonésie, l'Italie, la Malaisie ou encore Singapour**, via un réseau de partenaires sélectionnés.

### Une expertise marché

APERTI Export offre aux entreprises **l'expérience** de professionnels implantés localement et spécialisés sur les marchés visés.

### Une offre intégrée

APERTI Export propose des **prestations sur mesure et évolutives** avec pour principal objectif de s'adapter aux besoins des entreprises et aux réalités de leur marché.

### Un objectif de résultat

Les actions d'APERTI Export visent le **développement pérenne de vos ventes** et de votre chiffre d'affaires sur le marché visé.

### Des valeurs

APERTI Export, ce sont des valeurs qui animent une action de terrain : **la fiabilité, l'efficacité, la flexibilité, l'implication et la proximité.**

### Un savoir-faire par filières

L'expertise des professionnels d'APERTI Export est le fruit de **17 ans de collaborations** avec des entreprises **de secteurs multiples**, tant dans l'industrie que dans les services, la grande consommation ou le BtoB.

### Une approche terrain

L'accompagnement **stratégique et opérationnel** qu'offre APERTI Export sur ses marchés se caractérise par son **aspect résolument pragmatique.**

### Un réseau international

APERTI Export offre aux entreprises l'accès à un **réseau international de professionnels sur plusieurs marchés clés** : Canada, France, Espagne, Brésil, Italie, Belgique, Singapour, Indonésie, Malaisie...

**"APERTI Export, votre country manager sur le marché visé"**



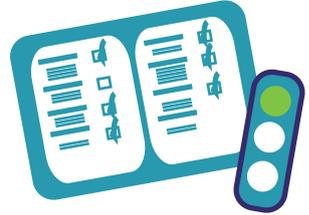
## VÉRIFIEZ LE POTENTIEL DU MARCHÉ

*Appuyez-vous sur un partenaire implanté localement et connaisseur des rouages du marché pour évaluer le potentiel de votre produit.*

### Vous vous interrogez sur le potentiel de notre marché par rapport à votre offre :

#### Étude de faisabilité

Nous validons sur le terrain la faisabilité de votre projet auprès d'un panel représentatif de professionnels de votre secteur (distributeurs, clients, prescripteurs...) et vous orientons quant à la stratégie à adopter.



### Vous voulez mieux connaître le marché, les prix, la concurrence :

#### Flash marché

Nous dressons un **tableau complet de votre secteur** (acteurs et concurrence, canaux de ventes, aspects législatifs, etc.).

#### Flash produit

Nous identifions les **points de ventes**, l'implantation en linéaires, étudions les **prix** et les référencements de la **concurrence**.



“ *Tout au long de notre expérience à l'international, nous avons connu les difficultés que représentent l'ouverture mais aussi la consolidation de nouveaux marchés. C'est pour des résultats plus rapides et plus fiables, que nous avons développé la méthode Aperti : une présence commerciale locale pour vos actions à l'international, à l'image d'un country manager.* ”

Jérôme Lefaure

Directeur associé APERTI Export

## RÉGIONS, CLUSTERS ET SALONS : INTERNATIONALISEZ VOTRE ACTION



**Fort de son expérience, APERTI Export a développé des services spécifiques pour accompagner clusters, pôles de compétitivité, territoires et salons professionnels dans leurs projets d'internationalisation :**

Internationalisation des clusters et des pôles de compétitivité et représentation sur nos marchés, actions d'interclustering pour le développement de projets communs, notamment en matière de R&D, internationalisation des entreprises membres des clusters.

**Clusters**

Organisation de missions d'affaires, promotion des territoires sur nos pays et animation des programmes de coopération, recherche d'investisseurs étrangers, organisation et accompagnement de missions institutionnelles.

**Territoires**

Représentation et promotion des salons professionnels sur nos marchés, recherche d'exposants et promotion auprès de visiteurs.

**Salons professionnels**



## DÉVELOPPEZ VOS VENTES

*Travaillez en équipe avec des spécialistes des marchés cibles pour identifier les relais de croissance, mettre en oeuvre les meilleures stratégies et développer vos ventes.*

### Vous recherchez des agents, distributeurs ou partenaires commerciaux :

#### Recherche de partenaires commerciaux

Nous **sélectionnons les meilleurs partenaires commerciaux sur notre marché** (distributeurs, grossistes, agents commerciaux...) et **validons leur profil** sur le terrain pour vous garantir le meilleur résultat sur le long-terme.

#### Prospection de représentants sur salon

Nous vous appuyons si vous souhaitez visiter ou exposer sur **un salon professionnel pour identifier des partenaires commerciaux.**

#### Suivi de distributeur

Nous sommes votre **force de vente** et nous **suivons, développons et animons vos partenaires commerciaux** sur notre marché. Notre proximité vous garantira un suivi rigoureux de vos distributeurs.



### Vous souhaitez développer votre clientèle finale et dynamiser vos ventes :

#### Prospection de clients

Nous sommes votre force de vente locale et assurons la **prospection de vos clients** sur notre marché pour décrocher **rendez-vous, consultations et demandes d'offres** et développer vos ventes d'une manière efficace.

#### Prospection de clients sur salon

Nous vous appuyons si vous souhaitez visiter ou exposer sur **un salon professionnel pour construire ou consolider des contacts clients** sur le marché.

#### Suivi de clients

Nous sommes votre **équipe commerciale sur notre marché** et nous nous chargeons de **suivre, développer et animer vos clients.** Notre proximité vous garantira la pérennité de vos affaires et la détection de nouvelles opportunités



### Vous recherchez des sous-traitants, partenaires techniques ou fournisseurs :

#### Identification de fournisseurs

En respectant un profil ciblé défini en amont, nous identifions et nous vous aidons à **sélectionner les meilleurs partenaires industriels, et techniques, ainsi que les fournisseurs** sur notre marché.



## IMPLANTEZ-VOUS DIRECTEMENT

*Appuyez-vous sur une équipe commerciale expérimentée et présente sur le marché pour garantir le succès de votre implantation et recruter vos collaborateurs.*

### Vous voulez créer une structure, recruter votre force de vente et en suivre l'activité :

#### Recrutement de collaborateurs

Nous recrutons tous vos collaborateurs en Espagne (profils commerciaux, techniques et administratifs) pour constituer une force de vente et une équipe opérationnelle conforme à vos objectifs et à votre culture d'entreprise.

#### LocalDesk®: l'hébergement de vos collaborateurs

LocalDesk® vous permet de maîtriser votre implantation sur le marché : nous hébergeons votre collaborateur, qui bénéficie ainsi des ressources d'APERTI Export et de son équipe.

#### Encadrement de force de vente

Nous encadrons l'activité de votre commercial sur place afin que celui-ci parvienne à ses objectifs.

#### Création de structure

Nous vous aidons dans le choix de la structure locale en lien avec notre réseau d'experts juridiques et comptables pour la création et gestion de votre agence à l'étranger.



### Vous souhaitez disposer d'une domiciliation ou d'une présence locale :

#### Domiciliation postale et/ou téléphonique

Vous souhaitez disposer d'une adresse et/ou d'un numéro de téléphone dans notre pays : une personne de notre équipe formée à votre offre et à votre argumentaire commercial assure le lien entre le marché espagnol et votre entreprise.

#### Recherche de bureaux ou de sites industriels

Pour votre implantation en local, nous réalisons la recherche de sites (bureaux, bâtiments commerciaux ou industriels, greenfields) et nous vous conseillons à toutes les étapes grâce à nos partenaires juridiques et financiers.

### Vous envisagez une acquisition d'entreprise ou une joint-venture :

#### Rachat de sociétés ou joint-venture

En définissant précisément le profil recherché en amont, nous prospectons et identifions les meilleures sociétés pour une opération de croissance externe sur le marché.

 d'infos sur notre site !





**Les marchés sur lesquels  
Aperti Export intervient**

Espagne (siège à Barcelone)  
France

**Les marchés européens  
de nos partenaires**

Belgique  
Italie

**Les marchés hors Europe  
de nos partenaires**

Bésil	Russie
Canada	Azerbaïdjan
Singapour	Arménie
Malaisie	Géorgie
Indonésie	Ukraine
Turquie	Biélorussie
	Kazakhstan
	Ouzbékistan

**Faites-nous  
part de vos  
projets !**

“ Avec la proximité que nous confèrent nos implantations, nous voulons simplifier l'accès aux marchés et permettre à nos clients de rationaliser les coûts, le temps et les efforts dédiés à cet effet. ”

Ana Isabel Fernández  
Directrice associée APERTI Export



APERTI Export, S.L.  
C/ Castillejos, 265, entlo 1ª  
08013 Barcelone, Espagne

Tél :  
**+34 93 164 17 89**  
Mail :  
**info@aperti-export.com**

<http://www.aperti-export.com>