



MAKE IT INTERNATIONAL

CÉCILE BOURY CONSEIL INTERNATIONAL

Nous effaçons les frontières pour que le monde entier puisse profiter de votre savoir-faire.

CÉCILE
BOURY CONSEIL
INTERNATIONAL

CÉCILE BOURY CONSEIL INTERNATIONAL C'EST...

Une présence dans les Hauts-de-France depuis 10 ans
Une équipe de 5 à 8 personnes en fonction des missions

Notre expertise,

Vous accompagner dans le développement commercial et marketing de votre entreprise, vers l'Europe, l'Asie, les USA, ou du monde vers l'Europe.



Vous êtes une entreprise (TPE, PME/PMI, ETM) ou une Start up ayant un produit ou des services innovant.



Vous souhaitez créer et structurer votre présence, accroître votre chiffre d'affaires à l'international



Au fil des années, nous avons eu l'opportunité de soutenir des entreprises de tous les secteurs d'activité avec une expertise particulière dans les domaines du textile pour habillement, de l'ameublement et la décoration, des maisons d'exception et des produits de niche, moyens et haut de gamme.



Français - Anglais - Allemand - Espagnol - Italien

LANGUES

CÉCILE
BOURY CONSEIL
INTERNATIONAL

NOTRE ÉQUIPE



Nous disposons d'une équipe dynamique, à l'écoute, passionnée et pragmatique toujours prête à répondre au mieux à vos besoins.

Ce qui fait notre force, ce sont nos différences, nos avis, nos idées et les discussions qui en découlent.

Basés à Lille, nous sommes au coeur de l'Europe :

Belgique : Bruxelles (1h20) , Anvers (1h30)

Pays Bas : Amsterdam (3h)

Luxembourg (3h)

Allemagne : Aix la Chapelle (2h30) , Düsseldorf (3h) ,
Francfort (4h30)

Londres : 1h30

Bruxelles : 20 minutes

Paris : 1h

5 aéroports à proximité :

Toute l'Europe en moins de 2 heures

Bruxelles (Charleroi, Zaventem)

Paris (Charles de Gaulle, Beauvais)

Lille (Lille Lesquin)



CÉCILE
BOURY CONSEIL
INTERNATIONAL

NOS CHAMPS D' ACTIONS



EXTERNALISATION DES FORCES COMMERCIALES

Offrez à votre société des compétences exports professionnel et performant pour développer votre chiffre d'affaire à coûts maîtrisés. Exportation collaborative, service export externalisé.



STRATÉGIE COMMERCIALE EXPORT

Décidez d'accéder aux marchés étrangers dans les meilleures conditions en définissant une stratégie et un business plan adéquat.



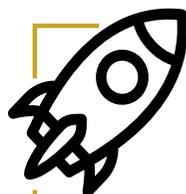
COMMUNICATION & MARKETING DIGITAL

Perfectionnez votre image de marque avec une stratégie marketing, des supports papier et digitaux adaptés et un site internet bien référencé. Ainsi que du community management externalisé au service de votre développement à l'export.



VOTRE IMPLANTATION EN EUROPE

Nous vous permettons une implantation en Europe ciblée et efficace



FORMATION & COACHING

Améliorez les connaissances spécifiques à l'international grâce à nos formations. Les connaissances seront ancrées grâce à un accompagnement sur le terrain



GESTION DES RESSOURCES HUMAINES

Nous analysons et anticipons les besoins de votre entreprise pour vous aider à trouver des talents.

SERVICE EXPORT EXTERNALISÉ



Concentrez-vous sur votre coeur de métier, délégez à des spécialistes

Externaliser, c'est une démarche stratégique à moyen terme pour l'entreprise.

C'est choisir de se concentrer sur son coeur de métier, de mobiliser ses ressources sur les tâches qu'on maîtrise et de déléguer certaines fonctions à coûts maîtrisés.

Se lancer dans le développement à l'international requiert des compétences et une bonne préparation. Un autre pays, c'est un marché différent donc des spécificités.

Notre service export externalisé est à géographie, fonction et temps partagé



GÉOGRAPHIE

Un ou plusieurs pays



FONCTION

Direction export, business developer sédentaire et terrain, assistances, marketing digital et réseaux sociaux



TEMPS

A temps partagé

Nous vous présentons et vous représentons. Nos business developer possèdent une carte de visite ainsi qu'une adresse mail au nom de votre entreprise, et partent aux 4 coins du monde pour aller prospecter vos futurs clients.

Salons, conférences, rendez-vous, nous trouvons vos clients, et vendons pour vous.

Agréé
par BPI, nos
prestations sont
prises en charge à 100%
dans le cadre de l'assurance
prospection

bpifrance

Nous vous ouvrons les portes de notre réseau, comprenant plus de 1 500 clients et prospects au sein de 5 continents, réunissant 85 pays et une multitude de professions (revendeurs, prescripteurs, acheteurs, confectionneurs ...)

**CÉCILE
BOURY** CONSEIL
INTERNATIONAL

LA STRATÉGIE COMMERCIALE EXPORT



Nous associons notre expérience à votre volonté d'exporter, bâtissons votre projet ensemble.

Avant de se lancer dans une démarche à l'international, il est important d'évaluer son potentiel export.

Pour cela, notre équipe vous accompagne afin de réaliser un business plan.

Nous démontrons la viabilité de votre projet dans le temps, ce qui prouvera que les investissements réalisés sont propices à la réussite de ce dernier.

1 / DIAGNOSTIC EXPORT



Diagnostic complet de votre entreprise, ses capacités et ressources, ses faiblesses et ses atouts / ses avantages concurrentiels

2 / STRUCTURATION EXPORT



Structuration des étapes en fonction de vos besoins et objectifs à l'international. Définition des conditions pour réussir et étapes pour y arriver.

3 / ÉTUDES



Séctorielles, potentiels marchés, réglementations, normes, concurrences, cultures, pratiques commerciales modulables, distribution.

4 / CHOIX DES MARCHÉS



Matrice de sélection des pays cibles, modes d'approche et d'implantation.

5 / STRATÉGIE



Définition de la feuille de route détaillée, adaptation de l'offre, du marketing et la communication.

6 / MOYENS ET MÉTHODES



Définition des moyens et mise en oeuvre des possibilités

Le business plan est accompagné d'un tableau du chiffre d'affaires sur 5 ans ainsi qu'un tableau de dépenses d'investissements sur 3 ans.

Évidemment, chaque business plan est différent car nous les adaptons à votre entreprise, vos besoins et vos projets..

COMMUNICATION ET MARKETING DIGITAL



Convaincre, séduire, fidéliser

Nous réalisons selon votre demande, tout ou partie de votre stratégie de communication afin de **toucher votre coeur de cible, atteindre vos objectifs de vente et booster la prospection commerciale.**

Effectivement, la création d'outils marketing permet principalement à nos business développer de présenter vos produits ou services aux prospects.

Chacune de nos actions est donc au service de votre développement commercial à l'international.

Tous les outils de communications sont réalisés dans plusieurs langues, selon le marché que vous occupez.

STRATÉGIE DE COMMUNICATION

La mise en place d'un plan de communication stratégique afin de définir au mieux vos besoins en communication. Et ce, en fonction de votre typologie de clients.

CRÉATION DE SUPPORTS DE COMMUNICATION

Réalisation de supports de communication fidèles à votre image

- supports visuels : *plaquettes, cartes de visite, flyers ...*
- Web marketing : *site web, campagnes e-mailing...*
- Création de contenus : *Photos, vidéos ...*

SITE WEB ET RÉFÉRENCEMENT

- Création et gestion de site web via word press
- référencement régulier, gratuit et payant en fonction de votre besoin

COMMUNITY MANAGEMENT

- Externalisation de votre community management :
- Création de page (*Facebook, Instagram, LinkedIn, Pinterest, Twitter*)
 - Création de contenus
 - Animation
 - Analyse

VOTRE COHÉRENCE DIGITALE

Aujourd'hui, notre monde est digital, votre entreprise doit l'être aussi.

VOTRE SITE

La création d'un site web design, moderne, pensé pour chacun des utilisateurs, en **site vitrine ou e-commerce**.



VOTRE PROSPECTION DIGITALE

Des **commerciaux aux profils linkedin** au nom de votre entreprise pour assurer ciblage, humanité et résultat. De nombreux **outils de marketing automation** pour identifier et qualifier les prospects et gagner du temps de relance.



VOS CAMPAGNES

Des **campagnes e-mailing** deux fois par mois aux thématiques définies en fonction des contacts prospects. Et oui, **vous êtes partout, mais à juste dose**.

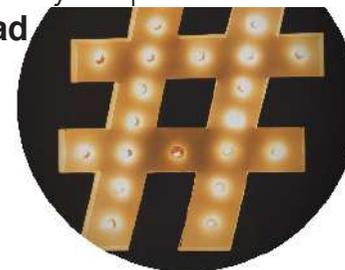
VOTRE RÉFÉRENCIEMENT

Un suivi chaque mois, de votre référencement **naturel et payant** (SEO et SEA) pour apparaître dans les premières pages de Google et **augmenter votre notoriété**.



VOTRE COMMUNITY MANAGEMENT

Une **stratégie social media** à votre image. Vos comptes sont animés et analysés pour toucher vos cibles et **créer du lead**.



CÉCILE
BOURY CONSEIL
INTERNATIONAL

VOTRE IMPLANTATION EN EUROPE

Nous vous offrons des perspectives ciblées pour le développement de votre entreprise en Europe, avec un suivi d'experts comme gage de réussite.

ACCUEIL DE DÉLÉGATIONS ÉTRANGÈRES

Accueil de délégations étrangères : Rendez-vous BtoB, roads tours Européens, relances de partenaires industriels et commerciaux

MISE EN PLACE D'UN RÉSEAU DE DISTRIBUTION

Nous disposons d'un réseau sur 85 pays : Le réseau direct (agents, distributeurs, clients) et le réseau indirect (partenaires, relais commerciaux dans chaque pays)

SERVICE EXPORT EXTERNALISÉ

Délégez l'export à des experts pour vous concentrer sur votre cœur de métier. Nos stratèges, commerciaux et communicants sont à votre service pour une internationalisation réussie de A à Z, jusqu'à la vente de vos produits et services.



Comment ?

Pour cela, **en fonction de votre demande et vos besoins** nous externalisons votre force commerciale export grâce à l'affectation de personnes dédiées à votre projet, que nous engageons et manageons pour vous.

L'utilisation de nos forces commerciales export est à temps, géographie et fonctions partagées.

POURQUOI LES HAUTS -DE-FRANCE?

Nous sommes au coeur de l'Europe, nous avons donc accès à tous les marchés, et ce, de manière sûre grâce au cadre réglementaire et juridique de l'Union Européenne.

FORMATIONS & COACHING

L'important, c'est d'évoluer

Nous formons vos équipes au **développement commercial** en France et à l'export, ainsi qu'aux **différentes techniques de suivi, relances, présentations** ainsi qu'aux **techniques de management**.

ACCOMPAGNER des primo-exportateurs dans le cadre d'un parcours «5 conditions pour réussir, 7 étapes pour y arriver».

GUIDER des dirigeants en vue de les aider à réaliser un diagnostic export et bâtir leur stratégie commerciale avec un business plan.

PRÉSENTER de manière efficace et dynamique son entreprise grâce aux pitches en langues étrangères.

ORGANISER une prospection multicanal : sédentaire, terrain, digitale, social selling.

SAVOIR bien préparer les différents rendez-vous : salons professionnels, déplacements et visites prospects et clients.

ORGANISER ses relances grâce à la rédaction de comptes rendus efficaces.

RECRUTER et animer un réseau d'agents et de distributeurs.

FIXER des objectifs commerciaux.

ADAPTER votre politique de prix à la scène internationale.

DIGITALISER son entreprise à travers le community management et la prospection digitale.



GESTION DES RESSOURCES HUMAINES

Nous analysons et anticipons les besoins de votre entreprise pour vous aider à trouver vos futurs talents

Notre objectif principal est votre **développement commercial**, en France, en Europe, à l'international, **l'accroissement de votre chiffre d'affaires et donc de vos performances**, pour cela, il faut être bien accompagné ...
De par nos actions, notre réseau et nos mises en relations, nous avons les moyens de vous aider au recrutement des profils que vous recherchez.



UN RÉSEAU D'ÉTUDIANTS ET D'ANCIENS ÉTUDIANTS

Cécile Boury agit en tant qu'enseignante vacataire au sein d'écoles et d'universités.



NOUS PRÔNONS LA FORMATION ET L'APPRENTISSAGE

Nous embauchons donc régulièrement des étudiants stagiaires ou alternants, français ou internationaux. Suite à leur formation, ils sont susceptibles d'être placés chez nos exportateurs.



UN RÉSEAU DE CABINETS DE RECRUTEMENTS PARTENAIRES

En fonction de vos besoins géographique (local, régional, national, international) , sectoriels (industries et services) ou de fonctions (dirigeantes, commerciales et marketing spécifiques).

De ce fait, nous avons construit un **réseau-vivier de candidats potentiels**.

En effet, nous sommes en relation permanente avec des universités, écoles et notre réseau auprès duquel nous diffusons des offres de stages.



NOS ENGAGEMENTS

CÉCILE, DIRIGEANTE DE CBCI :

- Participation au Rallye Aïcha des Gazelles 2020/2021
- Membre de diverses commissions pour les **Conseillers du Commerce Extérieur de France**.
- Déléguée interrégionale Nord- Ouest de l' **OSCI** et membre du CA.
- Membre du comité **Femmes Chefs d'entreprises** (FCE) comité Grand Lille et membre du pôle international au niveau national.
- **Club des Entrepreneurs du Cambrésis**.

NOTRE RÉSEAU



Pays visités régulièrement et réseau de partenaires locaux établis



Connaissances culturelles, réseau établi



Expériences de visites, connaissances culturelles et réseau établi

ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE

designby
Bleu
nature
L'ESSENTIEL MARIAGE



CRÉATIONS
MÉTAPHORES



bpi**france**

la PREMIÈRE IMPRESSION
c'est à l'âge 0 ans



CÉCILE
BOURY CONSEIL
INTERNATIONAL

CÉCILE BOURY CONSEIL INTERNATIONAL

69 Avenue du Président John Fitzgerald Kennedy

59800 Lille, France

Tél : + 33 (3)20.02.97.79 – email : contact@cpci-france.eu

<https://cpci-france.eu>

Nous sommes des stratèges, des forces commerciales
et marketing, **et sommes à votre disposition,**
alors contactez-nous !



Cécile Boury

Dirigeante

+33 (0) 6 50.83.00.49

cecile@cecileboury.com

Accréditée
Stratexio 



CÉCILE
BOURY **CONSEIL
INTERNATIONAL**