



DEALEXPORT
CONNECTING MARKETS

- DealExport -

De vraies personnes, de vrais challenges

NOTRE AMBITION ET MISSION

DealExport est une société de conseils en commerce international spécialisée sur l'Asie Pacifique (Vietnam, Thaïlande, Singapore, Hong Kong, Corée)

L'ambition est de favoriser le développement personnel et professionnel de chefs d'entreprise dans la réalisation de leurs projets à l'international.

DealExport poursuit 3 objectifs:

- Valoriser le savoir-faire français à l'international
- Accompagner le chef d'entreprise dans ses challenges professionnels
- Soutenir des causes sociales et humanitaires



NOTRE PROPOSITION DE VALEURS

Ce que nous proposons

Le développement international de votre entreprise commence souvent par une rencontre, une mission à l'étranger, mais ce n'est qu'un début.

Avec DealExport, vous pourrez développer votre expertise du commerce international en vous fixant plusieurs objectifs: participation à un salon, découverte d'un pays etc... et ainsi vivre de nouvelles aventures tout en gardant une motivation en voyant vos progrès au fil des années.

Seul DealExport vous offre la possibilité de devenir un exportateur à votre manière.

Chacun a une approche différente des affaires: les solutions classiques ne conviennent pas toujours.

C'est la raison pour laquelle nous avons créé des packs spécifiques et des programmes sur-mesure pour vous permettre de réussir l'ensemble de vos projets à l'international.



NOTRE PROPOSITION DE VALEURS

Pourquoi travailler avec nous?

Afin de devenir un exportateur à succès, DealExport vous accompagnera dans toutes les étapes de vos projets en vous proposant des solutions adaptées à vos besoins.

Nos apports pour votre entreprise:

- Disposer d'un service export externalisé
- Disposer d'un écosystème de prestataires qualifiés
- Apporter la dimension international

Nos apports pour vous (votre savoir-faire):

- Développer vos connaissances et votre expertise du commerce international
- Développer votre réseau d'affaires et diplomatiques
- Négocier et travailler avec les asiatiques

Nos apports pour vous (votre savoir-être)

- Mieux communiquer et vendre son entreprise
- Gagner en confiance en soi dans un contexte multiculturel
- Mieux appréhender les us & coutumes d'un partenaire issu d'une autre culture





L'ÉQUIPE

NATHALIE FERY

Consultant Associée France

Formation: Diplômée de l'Ecole Nationale de Procédure, Incubateur Startup à HEC Paris

Expérience professionnelle: Ancien Huissier de Justice à Troyes

Spécialités: Audit, Droit, Gestion, Communication, Développement Commercial

Hobbies: Sports (Course à pieds, Golf...), Voyages

Présence Pays: France, Europe

Fonctions: Développement commercial de la France <> Identifier les entreprises ayant un potentiel pour se développer à l'international, les aider dans la recherche de financements, les structurer dans leur stratégie export et les préparer en amont pour attaquer l'international



L'ÉQUIPE

KING NGUYEN

Consultant Associé Asie

Une des citations préférées: « Rêve grand, commence petit. Mais plus que tout, commence. » - Simon Sinek

Formation: Master Executive à HEC Paris

Expérience professionnelle: Ancien cadre à la direction du groupe Carrefour France & International

Spécialités: Stratégie, Marketing, Distribution, Finance

Hobbies: Immobilier, Voyages

Pourquoi avoir créé DealExport: J'ai décidé de sortir de ma zone de confort pour devenir chef d'entreprise. J'ai toujours voulu créer une passerelle entre la France et l'Asie, et contribuer au rayonnement de la France à l'étranger

Présence Pays: Vietnam, Thaïlande, Hong Kong, Singapour

Fonctions: Développement commercial de la zone Asie <> Identifier les opportunités d'affaires pour les entreprises françaises, présélectionner et négocier avec les partenaires locaux, concrétiser les commandes, organiser des business trips à l'étranger et développer la marque



NOS CAUSES

NOTRE CAUSE N°1:

Les orphelins du Vietnam

Défendre une cause humanitaire c'est avant tout se lancer dans la générosité pour aider ceux qui sont dans le besoin.

DealExport soutient l'orphelinat « Les enfants du dragon » géré par Marc de Muynck.

Quelques exemples:

- > Invitation d'une délégation de vignerons champenois
- > Remise d'un chèque suite à une action organisée par le « Lions Club Bar/Seine »

Pour plus d'information:

<https://lesenfantsdudragon.com/>



NOTRE CAUSE N°2:

Les français victimes d'accidents à l'étranger

Défendre une cause humanitaire c'est avant tout se lancer dans la générosité pour aider ceux qui sont dans le besoin.

DealExport soutient Maître Yves Hudina, avocat spécialiste en droit du dommage corporel de français victimes d'accidents grave à l'étranger.

Quelques exemples:

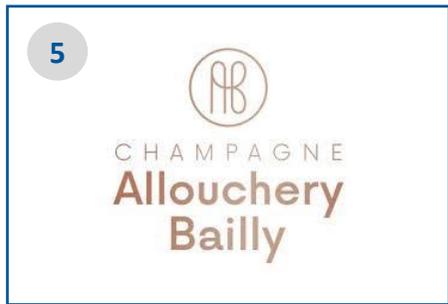
- > M. François B. : accident de moto percuté par une voiture
- > Mlle. Carine L.: accident de moto percutée par un camion

Pour plus d'information:

www.yveshudina.com



ILS NOUS FONT CONFIANCE



« Les grandes choses
ne se produisent
jamais dans ta
zone de confort »



DEALEXPORT
CONNECTING MARKETS

Nathalie FERY

Consultant Associée France

n.fery@dealexport.com

Mobile: +33.6.17.75.70.39

King NGUYEN

Consultant Associé Asie

k.nguyen@dealexport.com

Mobile: +84.93.235.73.72