



# MANAGEMENT EUROPE

An outside team of insiders

## Notre Mission

**Solutions de Business Development pour les Entreprises du secteur de la Santé et du Numérique.**

A des « business issues » nous proposons des solutions complètes de business development qui vont du renforcement des fonds propres ( fonds publics et privés ), valorisation des innovations stratégiques et accompagnement opérationnel sur les principales zones de croissance.

### Géographie couverte

Europe, Amérique du Nord, Amérique Centrale et Sud, Turquie.

**En valeur les 4 marchés les plus importants pour la santé sont dans l'ordre les USA, le Japon, l'Allemagne et la France.** crip

## Vision et Stratégie

Le secteur de la Santé est en pleine évolution et la porosité avec d'autres secteurs comme les nouvelles technologies permettent à de nombreuses opportunités d'émerger : e-santé, logiciels embarqués dans des dispositifs médicaux, big data....

Pour autant l'enjeu reste de proposer des Offres avec des Business Models rentables et de se positionner à temps sur ces nouveaux marchés.

Notre vision du secteur de la Santé est donc volontairement large et avons des clients opérant dans les logiciels médicaux, dispositifs médicaux ( classe 1,2,3 ), Imagerie médicale, biotech, e-santé et télémédecine afin d'ouvrir de nouvelles opportunités en particulier de build up.

Nous offrons des solutions complètes de développement à nos clients allant de l'aide ponctuelle sur des affaires à des montages plus sophistiqués comme la création complète d'une Joint Venture intégrant la recherche de nouveaux fonds propres et du board.

**La Santé mobile en Europe avec un marché évalué à 7 Milliards \$ en 2017 est le premier marché mondial.** GSM – PwC

**L'Europe c'est 7 % de la population mondiale, 25 % du PIB mondial et 50 % des dépenses de Santé dans le Monde.** Angela Merkel

**Management Europe aide les Entreprises à ne pas manquer les fenêtres d'Opportunités**

La création de valeur en temps limité est la priorité des missions et fait partie de notre ADN.

**Nous agissons en tant qu'externes au sein des équipes de nos clients, "an outside team of insiders".**





« Management Europe nous a aidé à prendre les bonnes décisions stratégiques et nous a connecté avec d'excellents professionnels, notre chiffre d'affaires et nos marges ont fait des bonds ».

**Philippe T. – PDG d'une entreprise de logiciels médicaux**

## Apport à nos clients

Trouver et mettre en œuvre des solutions répondant aux marchés à adresser ? Comment ? Avec qui ? Avec quels fonds ? quand ? quelle valeur à attendre ? la préparation de mon organisation ?

### **Les facteurs de succès**

Une méthodologie d'identification des scénarios de « go to market » et leur mise en œuvre.

Des intervenants internationaux de haut niveau de formation médicale et Business.

Un Réseau international au service de nos missions. Des relations directs avec des investisseurs internationaux focalisés sur les sciences de la vie.

Les meilleures pratiques à l'international et dans la Santé réactualisées en permanence au sein de Think Tanks et de fédérations professionnelles.

## Quelques Business cases

### **Solution échographique en mode SaaS**

Elaborations des modèles d'affaires. Accompagnement international sur les USA et Europe.

### **Groupe éditeur de logiciels secteur**

**sanitaire et médical** Plusieurs missions de positionnement stratégique et concurrentiel, d'accompagnement au déploiement d'Opérations à l'export ( zone Amérique du Nord, central, Allemagne ).

### **Fabricant d'implants en forte croissance**

Accompagnement sur le déploiement des opérations au Mexique ( réglementaire et distributeurs ). Accompagnement Stratégique sur les US en vue de créer de la valeur pour l'actionnaire avec un fort effet de levier.

**Plateforme e-santé** Participation à la conception d'une nouvelle plateforme Web 2.0 et du business modèle référent. Développement international ( Europe, Amérique Latine, Asie).

### **Société éditrice de Serious Games**

Direction Générale, client majeur dans le domaine médical ayant utilisé un serious game pour valoriser sa technologie en vue de son IPO.

### **Acteur majeur application de e-Santé**

Participation à « l'ouverture de portes » à haut niveau dans l'Industrie Pharmaceutique en Europe. Optimisation du marketing médical.

**Biotech Vaccins** Instruction d'une levée de fond en vue de financer une phase 2. Pilotage de la due dilligence et du Business Plan.

Informations plus précises sur nos missions sur demande.

## Nous contacter

### **Management Europe**

5 rue dangeau

75016 Paris

+33662735871

dsejourne@management-europe.com

[www.management-europe.fr](http://www.management-europe.fr)



**MANAGEMENT EUROPE**

An outside team of insiders