



**NR INTERNATIONAL**  
Parc du Grand Troyes  
13, avenue de l'Europe  
10300 SAINTE-SAVINE - FRANCE

Tél. +33 (0)3 25 82 13 90

Mob. +33 (0)6 43 13 44 71

[contact@nrinternational.fr](mailto:contact@nrinternational.fr)

[www.nrinternational.fr](http://www.nrinternational.fr)



conseil - coaching  
commercial à temps partagé

Donnez des ailes à votre export.

# Présentation



Les entreprises françaises n'ont pas toujours les ressources en interne, le temps et la culture de l'export nécessaires pour réussir sur les marchés étrangers.

## **NR INTERNATIONAL EST VOTRE SOLUTION EXPORT.**

Fort de 20 ans d'expérience, je vous apporte un appui opérationnel destiné à vous aider à réussir votre démarche export.

Mon approche sur mesure s'articule autour de 3 niveaux d'accompagnement complémentaires, adaptés à votre besoin et vos moyens: conseil, coaching, commercial à temps partagé.

La réussite de votre projet sera ma priorité, donc rencontrons-nous!

*Nicolas RODIQUE*



*Avant de créer NR International, j'ai occupé différentes fonctions export dans des entreprises industrielles, dont 12 ans comme chef de zone chez Charbonneaux-Brabant à Reims.*

*Mon parcours m'a conduit dans de nombreux pays pour des salons professionnels ou des tournées commerciales auprès de clients - prospects, en Europe, Amérique du Nord, Asie, Moyen-Orient et Océanie.*

*Entre 2009 et 2016, j'ai exercé comme conseiller en développement international, ce qui m'a permis de renforcer ma capacité à analyser les besoins des entreprises à tous les stades d'un projet export.*



# Vos besoins



## **VOUS SOUHAITEZ...**

- Débuter à l'international.
- Cibler vos marchés prioritaires.
- Approcher un nouveau marché.
- Structurer votre démarche commerciale à l'export.
- Participer à un salon professionnel.
- Négocier avec un acheteur étranger.
- Bénéficier d'une force commerciale trilingue ANG/ESP.



# Nos solutions



## **CONSEIL**

- Audit de votre capacité à exporter
- Plan d'action export
- Identification et mise en place d'aides financières

## **COACHING**

- Réalisation d'actions export à vos côtés: négociations, missions à l'étranger, accueil d'acheteurs...
- Préparation et suivi d'un salon professionnel
- Assistance commerciale et logistique: commandes, paiements, échantillons...

## **COMMERCIAL À TEMPS PARTAGÉ**

- Prospection commerciale
- Représentation de l'entreprise à l'étranger
- Développement du chiffre d'affaires