



ramark
business is everywhere

**DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL
ET INTERNATIONALISATION D'ENTREPRISE.**

POUR SE DISTINGUER SUR LE MARCHÉ ITALIEN

Notre équipe...



ramark
business is everywhere

Experts commerciaux plurilingues spécialisés dans
la prospection active sur le terrain



Notre mission



RAMARK Srl offre un **SUPPORT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL** finalisé au

DÉVELOPEMENT DU MARCHÉ ITALIEN

Depuis 1988 nous nous adressons et supportons les entreprises françaises dans leur **pénétration et consolidation** sur le marché italien.

Nous **intervenons** dans les phases de consolidation du marché, lesquelles font généralement suite aux études et à la prise des premiers contacts.

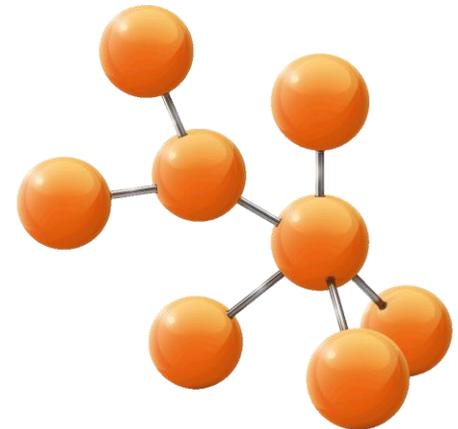


Modus operandi



Une approche sur MESURE, en fonction du client, grâce à la MODULARITÉ DES SERVICES.

- **Vérification des marchés:** études de marché ciblées, sondage des prospects par téléphone, et accompagnement auprès des interlocuteurs les plus intéressés.
- **Conseil commercial opérationnel sur le terrain:** activité de moyen/long terme pour la recherche systématique de nouveaux clients et de nouvelles opportunités.
- **Création de réseaux de vente:** structuration de nouveaux réseaux commerciaux et de distribution, et rationalisation des réseaux existants.
- **Recherche de fournisseurs:** optimisation des coûts d'approvisionnement, à travers l'évaluation et la prise de contact avec des acteurs économiquement compétitifs.
- **Domiciliation de filiale:** facilitation commerciale et logistique pour toute entreprise se penchant sur un nouveau marché et désirant s'appuyer sur une structure déjà présente et expérimentée comme Ramark



Conseil commercial opérationnel sur le terrain

Un support constant, dynamique et proactif pour renforcer votre réseau commercial et augmenter votre chiffre d'affaire.

Recherche systématique de nouveaux clients et de nouvelles opportunités. Évaluation attentive de votre marketing mix, définition d'un plan commercial « ad hoc », screening de clients sélectionnés et contactés directement, suivi de visites personnalisées.

Les professionnels Ramark prennent en charge diverses actions commerciales pour le compte de votre société, identifient des clients par le biais d'actions ciblées. Nous opérons en tant que votre département commercial externalisé, apte à soutenir votre département commercial existant, avec d'incontestables avantages économiques.



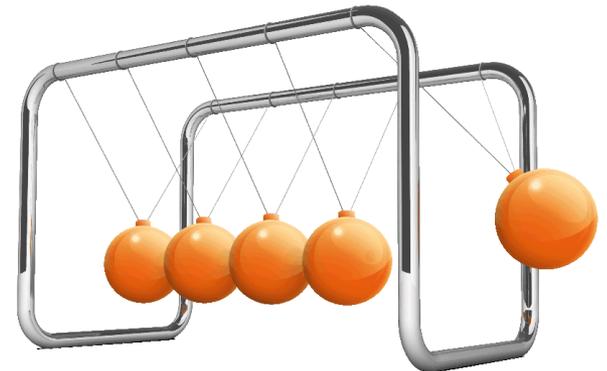
Vérification des marchés étrangers

Un rapport essentiel pour évaluer le potentiel et l'attractivité du contexte dans lequel vous désirez vous introduire

Une enquête visant à fournir des données macroéconomiques sur le pays de référence complétées d'informations détaillées et immédiatement exploitables sur les dynamiques de production, consommation, distribution, filière, concurrence, les salons et revues spécialisés du secteur de référence.

&

La liste d'un échantillon de prospects cibles, le sondage téléphonique et l'accompagnement auprès des interlocuteurs les plus intéressés.



Création de réseaux de vente

Un instrument opérationnel et décisif pour garantir une large présence sur le marché d'intérêt

Structuration de nouveaux réseaux commerciaux et de distribution, et rationalisation des réseaux existants.

A travers l'identification, la prise de contact directe et la qualification des opérateurs commerciaux de la filière d'intérêt, il devient possible de créer des réseaux de vente aptes à pénétrer le marché et à augmenter l'impact commercial de vos produits/services auprès de distributeurs, revendeurs, importateurs et agents, en Italie et à l'International.



Recherche de fournisseurs

Une approche comparative déterminante pour optimiser et simplifier la recherche et la gestion de fournisseurs.

Optimisation des **coûts d'approvisionnement**, à travers l'évaluation et la prise de contact avec des acteurs sur des marchés économiquement compétitifs, grâce à notre réseau de partenaires internationaux.

Avec l'étude du **profil**, du **potentiel** et de la **fiabilité** de nombreuses structures productives, nous sommes aptes à vous orienter vers les meilleures solutions et alternatives de sous-traitance.



Domiciliation de filiale

Un point de référence sûr et à proximité de vos nouveaux clients internationaux.

Une **facilitation commerciale** et logistique pour toute entreprise se penchant sur un nouveau marché et désirant s'appuyer sur une structure déjà présente et expérimentée telle que le siège de Ramark Srl en Italie.

Un **bureau domicilié en Italie** afin de garantir sans attendre une présence territoriale effective, ainsi qu'une bonne organisation et logistique sur le nouveau marché.



Service de stockage

Possibilité pour nos partenaires de bénéficier au sein de notre siège d'un entrepôt de stockage de 400 m² pour leur marchandise, stock de sécurité, gestion des livraisons etc.etc. y compris la distribution de leur produits sur le marché italien.



Secteurs



Ramark est en mesure de vous offrir le maximum dans chaque secteur.

INDUSTRIE: Aéronautique, Aérospatial et Défense, Automobile, Chimie, Ecologie, Electronique, Energie, Energie renouvelable, Ferroviaire, Machines BTP, Machines agricoles, Naval, Plasturgie, Métallurgie

DISTRIBUTION: GMS, GSS, Distribution aux particuliers

AUTRES: Agroalimentaire, Services, Cosmétique, Tourisme, BTP, Pharmaceutique, TIC, Food&Beverage, Mode et accessoires...



Partnership



Nous travaillons de manière complémentaire aux autorités locales, associations et institutions dédiées aux affaires internationales:

Suisse Chamber of Commerce in Italy
Irish Chamber of Commerce in Italy
Bretagne Commerce International
Chambre de Commerce de Paris
Unione Industriale di Lecco
EOS di Bolzano
Et autres.....



Où nous opérons



Notre siège est à Turin, mais nous opérons dans toutes les Régions d'Italie.





ramark
business is everywhere

Merci de votre attention

