



TEMPLE BOYER LEGAL est un cabinet d'avocats d'affaires qui conseille et accompagne les entreprises françaises et étrangères dans le développement de leurs activités industrielles et commerciales en France et à l'international.

De par sa compréhension à la fois transverse, approfondie et pratique des contraintes opérationnelles et enjeux juridiques associés, TEMPLE BOYER LEGAL a acquis une expertise multisectorielle lui permettant d'accompagner les entreprises, de manière stratégique et en véritable business partner, dans la structuration juridique et contractuelle de leurs projets industriels et commerciaux.

Profil :

- TEMPLE BOYER LEGAL a été fondé par Sarah Temple-Boyer, avocat au de Paris depuis plus de 20 ans.
- Membre de la liste des conseils référencés auprès de l'Austrade (Australian Trade Commission)
- Médiateur agréé au sein de l'Association des Médiateurs Européens (AME)
- Bilingue en anglais, usage professionnel quotidien

Compétence / Expertise : Spécialiste des contrats industriels et commerciaux :

- Rédaction en anglais et français de tous contrats industriels et commerciaux
- Négociation en anglais et en français, y compris dans un contexte multipartite
- Contract management : suivi des contrats complexes (construction, ingénierie)
- Gestion des litiges (précontentieux et contentieux)

Typologie de clients : - TPE, PME, ETI – orientées B2B et B2C

- Entreprises françaises tournées vers l'export
- Entreprises étrangères souhaitant s'implanter ou développer des partenariats en France

Typologie de secteurs : Industrie, Retail, Services

CONSEIL & ACCOMPAGNEMENT JURIDIQUE EN MODE GESTION DE PROJET

- Approche stratégique :**
- Analyse du besoin client / prise en compte de tous les paramètres opérationnels et contraintes techniques
 - Qualification et proposition du meilleur schéma /montage contractuel
 - Rédaction d'une trame de contrat « sur-mesure » en fonction des besoins et contraintes opérationnels / revue d'un contrat proposé
 - Négociation « hands-on » du contrat avec le partenaire
 - Contract Management : suivi au quotidien de la gestion du contrat (selon les souhaits du client)
 - Gestion des éventuels problèmes d'exécution et litiges, négociation des renouvellements et ruptures

ACCOMPAGNEMENT JURIDIQUE DES PROJETS INDUSTRIELS

- Expertise sectorielle :**
- Secteur secondaire : construction mécanique, industrie chimique, équipements industriels, impression 3D, secteur pharmaceutique (etc...)
 - Secteur tertiaire : transport, santé humaine, laboratoire d'analyses médicales (etc...)

Exemples d'accompagnement juridique :

- **Opérations avant- production :**

- 1) **Situation-type :** une entreprise souhaite instaurer un partenariat (en France ou à l'étranger) pour développer un projet /produit industriel et protéger la propriété industrielle qui en résultera

Accompagnement :

- rédaction d'accords de confidentialité (NDA), diagnostic du besoin
- choix du schéma contractuel adapté/rédaction/ revue / négociation : accord R&D, accord de consortium, accord de transfert de technologie, communication de savoir-faire, partage des résultats

- 2) **Situation-type** : une entreprise souhaite faire appel à un partenaire français ou étranger pour moderniser son unité /appareil de production

Accompagnement :

- rédaction d'accords de confidentialité (NDA), diagnostic du besoin, rédaction du cahier des charges avec les équipes techniques
- choix du schéma contractuel adapté/rédaction/ revue / négociation : accord EPC (Engineering, Procurement and Construction), contrat d'achat d'équipement industriel sur mesure

• **Opérations Production** :

Situation-type : une entreprise souhaite se fournir en matières premières /produits semi-finis ou sous-traiter sa production industrielle auprès d'un partenaire (en France ou à l'étranger)

Accompagnement :

- rédaction d'accords de confidentialité (NDA), diagnostic du besoin, rédaction du cahier des charges avec les équipes techniques
- choix du schéma contractuel adapté/rédaction/ revue / négociation : conditions générales d'achat, contrats de supply, contrats de manufacturing, contrats de sous-traitance industrielle (ex. contrats CDMO en fabrication pharmaceutique)

• **Opérations post-production** :

Situation-type : une entreprise souhaite trouver un partenaire (en France ou à l'étranger) pour le conditionnement et le transport de ses produits auprès de ses clients et/ou la gestion de ses déchets industriels

Accompagnement : contrats-cadre pour le traitement des déchets industriels, contrats-cadre de services de logistique (packaging & transport), contract management de projets complexes (ex. contrats EPC), suivi administratif (installations classées), suivi d'expertises techniques amiables ou judiciaires

CONSEIL & ACCOMPAGNEMENT JURIDIQUE DES PROJETS COMMERCIAUX

- Expertise sectorielle** :
- Retail : textile, biens de grande consommation, équipement à la personne
 - Services : tourisme, IT

Exemples d'accompagnement juridique :

- 1) **Type de situation** : une entreprise (française ou étrangère) souhaite vendre ses produits à l'export et s'interroge sur le mode de commercialisation le plus adapté

Accompagnement :

- Diagnostic du besoin en fonction de la maturité du marché de destination et des canaux de commercialisation
- Conseil sur le schéma le plus adapté et rédaction/revue du cadre contractuel / négociation :
 - Contrat d'agence commerciale
 - Contrat de distribution exclusive / sélective
 - Conditions générales de vente B2B ou B2C (y compris sur Internet)

- 2) **Type de situation** : une entreprise (française ou étrangère) souhaite s'équiper en outils/ logiciels informatiques (notamment pour vendre à l'export ou digitaliser ses activités)

Accompagnement :

- Diagnostic du besoin, rédaction du cahier des charges avec les équipes techniques
- choix du schéma contractuel adapté/rédaction/ revue / négociation : contrats de SaaS, contrat de prestations de développements spécifiques, Service Level Agreements etc....